

Roundtable

Giovedì 28
Novembre 2024
🕒 16:00 - 18:45

Bologna
Sede dell'Ordine dei
Commercialisti di Bologna
Sala Biagi
Piazza de' Calderini 2/2

Nuove Frontiere dell'M&A

Innovazione e tecnologia per l'evoluzione del settore.
Big Data, piattaforme digitali e strategie innovative.



Organizzato da

PBV & partners

TC
THE CLOSING CLUB
M & A FELLOWSHIP

CLUBDEAL DIGITAL
PRIVATE ASSET PLATFORM

Patrocinato dall'Ordine e dalla Fondazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Bologna



Ordine dei Dottori Commercialisti
e degli Esperti Contabili di Bologna



POSTI LIMITATI

Iscrizioni theclosingclub.com/live →

Evoluzione nel settore M&A

L'avvento della tecnologia ha trasformato il mondo delle fusioni e acquisizioni (M&A), permettendo una maggiore accessibilità per i professionisti del settore. Grazie ai Big Data, all'intelligenza artificiale e alle piattaforme digitali, l'accesso e la messa a terra di operazioni di M&A è diventato più efficiente e strategico per studi professionali di ogni dimensione.

In un mercato in cui le operazioni di M&A stanno acquisendo sempre più importanza rispetto agli investimenti in asset individuali, la capacità di connettere acquirenti e venditori in maniera rapida e precisa è essenziale. Questo evento esplorerà le tecnologie emergenti che stanno rivoluzionando il settore e offrendo nuove opportunità ai professionisti.

Durante l'incontro è descritta la panoramica sugli strumenti digitali innovativi: come *PBV Insight*, *The Closing Club* e *ClubDeal Digital* possono essere di supporto al mondo dei professionisti.

PROGRAMMA

16:00 Benvenuto e Saluti Istituzionali

A cura del Presidente della Fondazione, Dott. Marcello M. Iannuzziello

16:00 Ruolo strategico dei professionisti in un'operazione di M&A

- Evoluzione dell'M&A: Nuove Strategie e Approcci

16:15 Il ruolo strategico dei professionisti nell'M&A

- L'evoluzione delle strategie nell'M&A

16:30 L'importanza della tecnologia nelle operazioni di M&A

- Utilizzo dei big data per migliorare l'incontro tra domanda e offerta
- L'importanza dell'accesso alle informazioni per aumentare l'efficacia nelle operazioni

17:00 Piattaforme Digitali come Facilitatori per le operazioni di M&A nel settore delle PMI

- Ecosistemi e Piattaforme: Preziosi alleati per i Professionisti
- L'accessibilità delle operazioni di M&A grazie alle partnership

17:45 Piattaforme digitali per la gestione dei Private Asset

- Il caso specifico di ClubDeal Digital. Analisi sugli scenari e sui vantaggi per una gestione ottimale dei Private Asset

18:30 Conclusioni, Networking, Aperitivo

SALUTI ISTITUZIONALI

Marcello M. Iannuzziello – Presidente della Fondazione Dei Dottori Commercialisti di Bologna

MODERATORE

Vittorio Melchionda – Partner Poggi & Associati

RELATORI

Ambrogio Visconti – CEO PBV Insights

Stefano Bona Veggi – CEO The Closing Club

Edoardo Reggiani – Managing Director ClubDeal Digital

NOTE ORGANIZZATIVE

Costo: gratuito

Data: Giovedì 28 Novembre 2024

Orario: dalle 16.00 alle 18.45

Luogo: Bologna - Sede dell'Ordine Dei Commercialisti di Bologna
Sala Biagi - Piazza de' Calderini 2/2

POSTI LIMITATI

Iscrizioni: theclosingclub.com/live

È in corso la richiesta di accreditamento ai fini della formazione professionale continua degli iscritti all'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili