

XII edizione

**ZIONE
TTORI**

**CIALISTI
OGNA**

2007 • 2009

**Corso biennale di preparazione
all'esercizio della professione di
Dottore Commercialista**





Ringrazia per la collaborazione



Alma Mater Studiorum
Università degli Studi di Bologna
Facoltà di Economia
CLaSEP



CARISBO



FONDAZIONE
CASSA DI RISPARMIO
IN BOLOGNA



Il Corso è valido ai fini della
Formazione Continua relativamente ad alcuni moduli

Sommario

- Presentazione del corso ***pag. 5***
- Saluto del Direttore Generale CARISBO S.p.A. ***pag. 7***
- Saluto del Presidente della Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna ***pag. 9***
- Saluto del Preside della Facoltà di Economia Università degli Studi di Bologna ***pag. 11***
- Staff del Corso ***pag. 12***
- Borse di studio ***pag. 13***
- Calendario degli incontri ***pag. 14***
- Programma analitico: 1 anno ***pag. 15***
- Programma analitico: 2 anno ***pag. 20***
- Dottori che hanno terminato con successo il corso 2005 • 2007 ***pag. 25***
- Docenti degli incontri ***pag. 26***
- Albo benemeriti 2007 ***pag. 27***
- Fondazione Dottori Commercialisti di Bologna ***pag. 28***



Galleria al piano nobile di Palazzo Vassè Pietramellara
Ingresso della sede della Fondazione e dell'Ordine dei Dottori Commercialisti di Bologna

Presentazione del Corso

Sempre di più la crescita professionale di tutte le figure che gravitano intorno al mondo delle professioni è strettamente legata ad un aggiornamento continuo e di qualità.

In questi anni, lo Staff dell'Ordine e della Fondazione dei Dottori Commercialisti di Bologna ha lavorato per creare le condizioni più favorevoli a questa esperienza di apprendimento, iniziativa che è giunta alla dodicesima edizione. Forte del successo ottenuto nelle sue scorse edizioni, il corso si propone di fornire strumenti professionali per impostare progetti sempre più attinenti ai cambiamenti che stanno mutando la nostra categoria, accrescendo e rendendo sempre più qualificanti le iniziative proposte, ma soprattutto, rafforzando quelle iniziative che hanno ricevuto nel corso degli anni da tanti corsisti e colleghi attestazioni di gradimento.

Il corso, ripropone la sua consueta impostazione tecnico-metodologica tesa a consentire ai partecipanti di padroneggiare concetti e pratici strumenti di lavoro. Il corso trova quest'anno la sua caratterizzazione nei seguenti punti di forza:

- **focalizzazione rispetto all'obiettivo formativo – preparazione all'esame di stato** – la programmazione modulare articolata su un biennio è volta ad indagare su due macroaree: materie aziendali e materie giuridiche. Il corso si sviluppa su due livelli formativi, uno di integrazione/consolidamento delle cognizioni acquisite durante gli studi universitari, l'altro di proiezione verso innovativi ambiti professionali di preparazione consulenziale a tutto campo – articolazione atta a favorire lo svolgimento del corso a dottori provenienti da diversi corsi di laurea quadriennale e triennale, nonché ai laureati specialistici CLaSEP - ;
- **inserimento di moduli accreditabili ai fini della formazione dei dottori commercialisti, al fine di enfatizzare sempre più il corso stesso come strumento non solo per la preparazione all'esame di Stato ma anche, e forse soprattutto, come aggiornamento continuo.** Detti corsi monografici come risposta a fronte delle mutate conoscenze specialistiche e del costante necessario aggiornamento, condizione indispensabile per coloro che si occupano, o intendono occuparsi, professionalmente dei temi e dei problemi inerenti alle materie oggetto della professione;
- **introduzione delle "Testimonianze"**, conferenze tenute da esperti provenienti dal mondo delle imprese, dalle professioni e dalle istituzioni, finalizzate all'arricchimento del bagaglio culturale dei destinatari del processo formativo.

L'obiettivo del progetto (mutazione del corso) è quello di coniugare le modalità di apprendimento e gli aspetti pratici del sapere al fine di valorizzare le applicazioni tecniche, nell'ottica di un'innovazione di contenuti, che hanno lo scopo di favorire la crescita della categoria professionale in uno scenario economico in continua trasformazione.

IL PRESIDENTE DELLA FONDAZIONE
DEI DOTTORI COMMERCIALISTI DI BOLOGNA
dott. Gianfranco Tomassoli





Carisbo,
la Banca nella Tua Regione.

CARISBO

Saluto del Direttore Generale

CARISBO S.p.A.

Come ormai da tradizione, da oltre 10 anni, CARISBO conferma il proprio sostegno alla Fondazione dei Dottori Commercialisti di Bologna nell'organizzazione del "Corso di Preparazione biennale all'esercizio della professione", con l'ambizioso obiettivo di contribuire in modo tangibile alla formazione di figure professionali qualificate, capaci di destreggiarsi con competenza nel variegato comparto economico e finanziario.

La nostra Banca, attenta ai cambiamenti imposti da un mercato in continua evoluzione e alla richiesta di professionisti sempre più specializzati, ha assunto come scelta aziendale quella di investire "sull'universo giovani" e sulle loro potenzialità, nella convinzione che la strada per consolidare lo sviluppo economico passi anche attraverso iniziative come queste. Un corso che si ripropone di associare ad una preparazione nozionistica una più propriamente operativa e specialistica, al di là del supporto tecnico per il superamento dell'esame di stato e per il concreto esercizio della professione di commercialista, appare lo strumento più appropriato per garantire ai nuovi professionisti un proficuo inserimento nel mondo del lavoro.

Sulla scorta di queste considerazioni, Carisbo non poteva esimersi dal prestare il proprio affiancamento alla Fondazione dei Dottori Commercialisti, cercando di promuovere uno scambio dialettico con quanti si accingono ad operare nel settore economico e reimpostare il rapporto di lavoro tra Banca e i professionisti del futuro, consentendo a questi ultimi di adottare scelte competitive, con precise programmazioni, piani finanziari e di marketing. La banca, dunque, percepita come partner qualificato e specializzato di cui avvalersi per definire progetti e programmi focalizzati sulla salvaguardia e lo sviluppo del tessuto economico del nostro territorio.

Oggi CARISBO è una moderna banca regionale che, con le sue oltre 215 Filiali in Emilia Romagna, mette a disposizione dei propri Clienti, insieme alla consolidata professionalità e tradizione, tutta l'esperienza e le competenze derivanti dall'appartenenza ad un grande Gruppo Bancario Europeo, quale Intesa Sanpaolo.

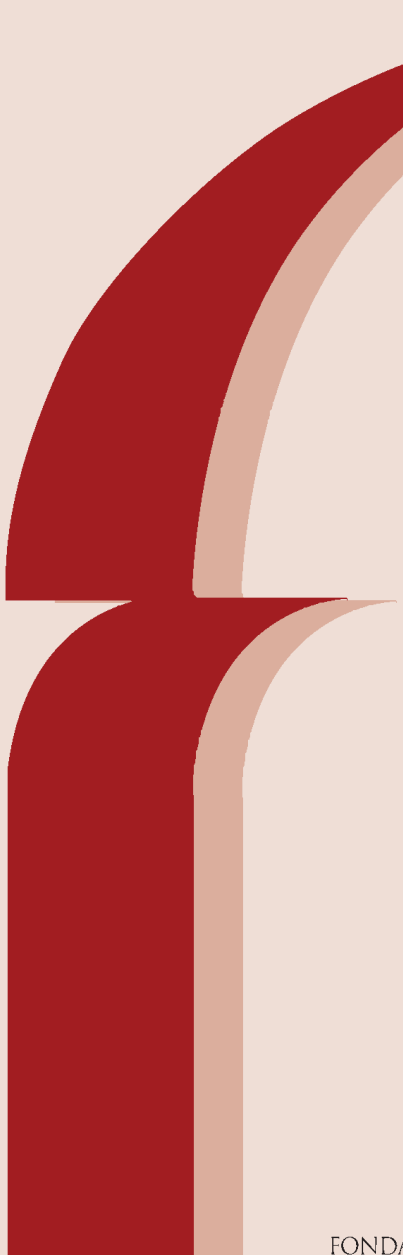
Visitando uno dei punti operativi CARISBO e parlando con uno dei suoi qualificati professionisti che conoscono a fondo la realtà territoriale, economica e sociale, si scoprirà una Banca che non è mai stata così vicina alla gente. Infatti, l'articolazione organizzativa del Gruppo Intesa Sanpaolo, mira alla valorizzazione dei marchi storici delle banche rete, attribuendo loro compiti prevalentemente tesi al presidio dei rispettivi territori e allo sviluppo delle attività produttive, al fine di soddisfare le aspettative di una clientela sempre più evoluta ed esigente.

Carisbo, come banca del territorio, sensibile alle richieste dei propri clienti privati, professionisti, aziende e piccole e medie imprese, nel concreto, si è dichiarata disponibile ad offrire i mezzi più idonei per coniugare le esigenze dei Dottori Commercialisti con quelle di tutti gli operatori del mercato provinciale e regionale.



CARISBO

IL DIRETTORE GENERALE CARISBO S.p.A.
Dott. Giuseppe Feliziani



La Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna a sostegno della formazione dei giovani quale fattore di sviluppo per la società.

Nel 2006 per il Settore Educazione, Formazione, Istruzione e Ricerca la Fondazione Carisbo ha deliberato la somma di € 9.206.068 pari al 23% del totale stanziato.



FONDAZIONE CASSA DI RISPARMIO IN BOLOGNA

Saluto del Presidente della Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna

La Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna rinnova anche per il 2007 la collaborazione con la Fondazione dei Dottori Commercialisti impegnandosi a favore dell'attività formativa connessa alla realizzazione della dodicesima edizione del "Corso biennale di preparazione all'esercizio della professione di Dottore Commercialista propedeutico all'esame di Stato", nella consapevolezza che professionisti preparati e responsabili rappresentino un supporto indispensabile in un territorio caratterizzato da un tessuto economico industriale che evidenzia la presenza, accanto a grandi società, di numerosissime piccole e medie imprese.

Sostenere ed incentivare l'istruzione dei giovani e la loro formazione, intesa come momento propedeutico all'operatività concreta e come strumento privilegiato di costruzione della professionalità futura ha da sempre rappresentato, per la Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna, uno degli obiettivi primari. Nel 2006 le erogazioni a favore del settore "Educazione, Formazione, Istruzione e Ricerca" sono ammontate infatti a 9.206.068 Euro, pari al 23% del totale complessivo degli stanziamenti effettuati.

In questa prospettiva si rivela dunque ancor più significativa la realizzazione di un corso il cui apporto formativo deriva da una proficua sinergia tra ordine professionale, garante della preparazione specialistica, mondo universitario e mondo economico finanziario, quale interlocutore e destinatario finale. Questo approccio complesso consente inoltre di spingersi al di là del momento meramente contingente dell'esame di Stato, fornendo un metodo ed un approccio alla materia diversificato e dinamico.

La Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna, nel sostenere l'Ordine e la Fondazione dei Dottori Commercialisti per il migliore esito dell'iniziativa, ribadisce il proprio impegno a favore dell'universo giovanile, nella consapevolezza che potenziare e qualificare l'offerta formativa destinata a chi si affaccia al mondo del lavoro e in particolare all'attività libero professionale, rappresenta un fattore chiave per lo sviluppo della collettività.



IL PRESIDENTE DELLA FONDAZIONE
CASSA DI RISPARMIO IN BOLOGNA
prof. avv. Fabio Roversi-Monaco



FONDAZIONE
CASSA DI RISPARMIO
IN BOLOGNA



Alma Mater Studiorum
Università degli Studi di
Bologna
Facoltà di Economia
CLaSEP

Saluto del Preside della Facoltà di Economia Alma Mater Studiorum Università di Bologna

Anche quest'anno la Facoltà di Economia rinnova la sua collaborazione, iniziata già nel 1997, con l'Ordine e la Fondazione dei Dottori Commercialisti.

Una collaborazione che ha mostrato i suoi primi risultati con la proclamazione dei primi dottori magistrali in Economia e Professione nell'anno accademico 2003-04. Tali laureati sono stati fra l'altro nel gruppo dei primi dell'Ateneo bolognese.

Per la formazione dei futuri dottori commercialisti la Facoltà di Economia ha previsto un percorso didattico mirato che affronta le tematiche specifiche della libera professione, a partire dalla laurea triennale e proseguendo poi con la laurea specialistica in Economia e Professione. Un percorso capace di integrare lo studio teorico con la formazione pratica attraverso i tirocini presso gli studi professionali.

Il dottore commercialista è solitamente visto come il primo "consigliere" dell'imprenditore: il nostro impegno è quello di preparare professionisti che possano efficacemente svolgere quel compito, contribuendo allo sviluppo di tutte le imprese.

IL PRESIDE DELLA FACOLTA' DI ECONOMIA
ALMA MATER STUDIORUM - UNIVERSITA' DI BOLOGNA
prof. Sandro Sandri



Alma Mater Studiorum
Università degli Studi di Bologna
Facoltà di Economia
CLaSEP



SEDE DEGLI INCONTRI

Facoltà di Economia
Università degli Studi di Bologna
Piazza Scaravilli, 2

ORARIO INCONTRI

dalle ore 17,00 alle ore 20,00

SEGRETERIA

Via Farini, 14 - 40124 Bologna
tel. 051.220392 - 233968
fax 051.238204

fondazione@dottcomm.bo.it

www.dottcomm.bo.it



Staff del Corso

DIREZIONE

Gianfranco Tomassoli

RESPONSABILE SCIENTIFICO

Antonio Maticena

RESPONSABILE CORSO

Carlo Carpani

COORDINATORE DIDATTICO

Isabella Boselli

COORDINATORE ORGANIZZATIVO

Matteo Benedettino

REFERENTE CARISBO

Claudio Ciavarella

Responsabile Area Aziendale

Patrizia Petrolati

Coordinatori Moduli Aziendali

Rodolfo Curti

Luciana Lenzi

Aldo Loiacono

Roberto Megna

Responsabile Area Giuridica

Marco Leonelli

Coordinatori Moduli Giuridici

Antonio de Capoa

Germano Dondi

Massimo Masotti

Marcello Margotto

Mirella Bompadre

Francesca Pepe

Borse di studio

Al termine del primo anno di corso verrà proposta una prova scritta per l'assegnazione di **12 borse di studio** del valore pari alla quota biennale di partecipazione al corso.

CORSO 2005 • 2007

IVINCITORI DELLE BORSE DI STUDIO

Loffredo Fabrizio
Giro Davide
Baruffaldi Marika
Sabattini Marcello
Calura Giuliano
Morandafrasca Alessandro
Monti Daniele
Varano Dario
Simoni Nicola
Monti Marisa
Pederzani Cinzia
Faravelli Elena
D'lapico Giovanni



FONDAZIONE
CASSA DI RISPARMIO
IN BOLOGNA

Le Borse di studio sono offerte da:



SETTE BORSE DI STUDIO

ERNST & YOUNG
Quality In Everything We Do


DUE BORSE DI STUDIO

**Deloitte
& Touche**

UNA BORSA DI STUDIO

KPMG

UNA BORSA DI STUDIO

PRICEWATERHOUSECOOPERS 

UNA BORSA DI STUDIO

Calendario Incontri

CORSO PRELIMINARE DI CONTABILITÀ GENERALE

Settembre 2007

Primo anno

MATERIE AZIENDALI

Settembre 2007 - Dicembre 2007

MATERIE GIURIDICHE

Gennaio 2008 - Maggio 2008

Prova scritta per l'assegnazione delle borse di studio.

Giugno 2008

Secondo anno

MATERIE AZIENDALI

Settembre 2008 - Gennaio 2009

MATERIE GIURIDICHE

Febbraio 2009 - Maggio 2009

Chiusura corso. Consegna attestati.

Luglio 2009

CORSO PRELIMINARE DI CONTABILITÀ GENERALE

9 ore

Settembre 2007

- Presentazione del Corso.
Le rilevazioni contabili del circuito degli investimenti caratteristici.
- Le rilevazioni contabili del circuito dei finanziamenti a titolo di capitale proprio e di capitale di credito.
- Le rilevazioni di fine periodo e di inizio periodo. Dal primo bilancio di verifica al bilancio amministrativo-contabile.

Docenti

**ANTONIO MATAACENA
LUCIANA LENZI**

IL BILANCIO DI ESERCIZIO

24 ore

Settembre - Ottobre 2007

- Il bilancio di esercizio delle società: i principi di redazione, i documenti contabili obbligatori. La nota integrativa, la relazione sulla gestione e gli altri allegati del bilancio di esercizio.
- Le valutazioni di bilancio: le rimanenze di merci, materie e prodotti; di partecipazioni e titoli.
- Le valutazioni di bilancio: le immobilizzazioni materiali e immateriali.
- Le valutazioni di bilancio: le immobilizzazioni finanziarie, i crediti, i debiti e le altre passività.
- Le valutazioni di bilancio: le poste del patrimonio netto.
- Le valutazioni di bilancio: il trattamento delle imposte differite attive e passive.

**PRIMO ANNO
I Semestre
Moduli Aziendali**

Docenti

**ANTONIO MATAACENA
PATRIZIA PETROLATI
LUCIANA LENZI
MARCELLO MARGOTTO
MASSIMILIANO BASSI
MARCO LEONELLI**



L'INTERPRETAZIONE DEI BILANCI

21 ore

Ottobre - Novembre 2007

Docenti

PATRIZIA PETROLATI

LUCIANA LENZI

MARCO MARIA MATTEI

- La riclassificazione dello stato patrimoniale e del conto economico ai fini dell'analisi di bilancio.
- (continua): la riclassificazione dello stato patrimoniale e del conto economico ai fini dell'analisi di bilancio.
- Il sistema degli indici e degli indicatori di bilancio.
- L'analisi dei flussi finanziari e la costruzione dei rendiconti con i metodi analitici.
- L'analisi dei flussi finanziari e la costruzione dei rendiconti con i metodi sintetici.
- La riclassificazione del bilancio di esercizio e la relativa interpretazione a mezzo di indici ed indicatori: caso
- L'analisi dei flussi finanziari e la costruzione dei rendiconti con i metodi sintetici: caso

LA FINANZA AZIENDALE

21 ore

Novembre - Dicembre 2007

Docenti

RENATO SANTINI

FABRIZIO LEONI

- La crescita ed il fabbisogno finanziario: la stima dei flussi di cassa disponibili; la determinazione del capitale circolante gestionale; l'autofinanziamento finanziario.
- La valutazione di un investimento: i criteri guida di valutazione; la determinazione dei flussi di cassa rilevanti; il costo del capitale.
- Le scelte di struttura finanziaria: gli strumenti finanziari a servizio dell'impresa; il rapporto d'indebitamento ottimale; la determinazione del costo delle forme di finanziamento.
- La costruzione del business plan come strumento di capital budgeting e di avvio di attività d'impresa.
- La costruzione del business plan: casi.
- (continua): la costruzione del business plan: casi.
- La valutazione di operazioni di acquisizione e di leveraged e management buy out: casi.

- Esame delle principali forme contrattuali.
La vendita, il contratto estimatorio, la locazione, il comodato, il mandato, il contratto di agenzia.
- Il contratto d'appalto, il contratto d'opera, il deposito, la transazione, i contratti di sponsorizzazione.
- I contratti di garanzia (fideiussioni, lettere di patronage, etc.), i contratti di distribuzione ed i contratti di sub-fornitura.
- I contratti atipici: il leasing, il factoring.
- I contratti di cessione e di sfruttamento di licenze, di proprietà intellettuale e di tecnologia.
- I contratti del mercato finanziario: vendita a termine, riporto, derivati e swaps.
Insider Trading.
- I contratti di compravendita di partecipazioni sociali in società di capitali.

Docenti

VERA DANIELE

FRANCESCO GENNARI

FRANCESCA PEPE

EMANUELA MANZO

MASSIMO MASOTTI



IL DIRITTO DEL LAVORO

Febbraio 2008

9 ore

- Lavoro subordinato, parasubordinato, autonomo ed associato.
- Il licenziamento individuale e collettivo.
- Trasferimento d'azienda: profili giuslavoristici.

Docenti

ANDREA LASSANDARI

ALBERTO PIZZOFERRATO

Docenti**CARLA GANDINI****FEDERICO TONELLI****GIUSEPPE VILLONE****LEONARDO FERRANDINO****LAURA GUALANDI****FRANCESCO GENNARI****FRANCESCO VELLA****ANTONIO de CAPOA****MASSIMO MASOTTI**

- Le società di persone: società semplice, società in nome collettivo, società in accomandita semplice. Disposizioni generali. I rapporti tra soci e con terzi nelle società personali. Lo scioglimento in presenza o meno della fase liquidatoria. Trasferimento di quote nelle società di persone.
- Le società nella nuova legislazione: aspetti generali e linee guida. Le caratteristiche delle varie tipologie societarie.
- Le società di capitali: costituzione, pubblicità, atto costitutivo e sue modificazioni, diritto di recesso e liquidazione del socio, patti parasociali e conferimenti.
- I poteri, il ruolo e il funzionamento dell'assemblea con particolare attenzione all'assemblea di approvazione del bilancio. Le decisioni dei soci nelle s.r.l.
- Le azioni: caratteristiche, differenti tipologie, emissione, diritti patrimoniali, diritti amministrativi ed operazioni relative ad azioni proprie. Le quote di partecipazione di s.r.l.
- Obbligazioni e strumenti ibridi di finanziamento di società di capitali, altri strumenti finanziari partecipativi e non partecipativi.
- Patrimoni destinati ad uno specifico affare. Finanziamenti dei soci nelle s.r.l.
- Clausole di gradimento nelle società di capitale. Direzione e coordinamento delle società: i gruppi d'impresa.
- Le governance ed il controllo di legittimità contabile nelle società di capitali.
- Disciplina delle società con azioni quotate ed appello al pubblico risparmio.
- L'associazione in partecipazione. Il contratto di cointeressenza. I raggruppamenti temporanei d'impresa. Le joint ventures internazionali.
- Le società con scopo mutualistico: le cooperative



II FALLIMENTO E LE ALTRE PROCEDURE CONCURSUALI

36 ore

Aprile - Maggio 2008

- I principi generali del fallimento, il presupposto soggettivo ed oggettivo, la dichiarazione di fallimento e gli organi preposti allo stesso.
- Gli effetti del fallimento per il fallito e per i creditori. Gli atti pregiudizievoli ai creditori.
- Gli effetti del fallimento sui rapporti giuridici preesistenti. L'accertamento del passivo e dei diritti reali mobiliari dei terzi.
- La custodia e l'amministrazione delle attività fallimentari. La liquidazione dell'attivo e la sua ripartizione.
- La chiusura del fallimento. Il fallimento delle società. Il concordato fallimentare. I patrimoni destinati ad uno specifico affare. L'esdebitazione del fallito.
- La relazione articolo 33 L.F. Le disposizioni penali in materia fallimentare.
- Gli adempimenti fiscali nel fallimento. La transazione fiscale ex art. 182-ter L.F.
- Il Fallimento: considerazioni conclusive.
Caso: predisposizione di una domanda di ammissione al passivo, la formazione di uno stato passivo e di un piano di riparto.
- La gestione della crisi di impresa.
- Il concordato preventivo, gli accordi di ristrutturazione dei debiti, il piano di risanamento attestato.
- (continua): il concordato preventivo, gli accordi di ristrutturazione dei debiti, il piano di risanamento attestato.
Caso: La predisposizione di una domanda di ammissione alla procedura di concordato preventivo.

Docenti

MIRELLA BOMPADRE

MASSIMO FERRO

LAURA GUALANDI

ADOLFO BARBIERI

PASQUALE LICCARDO

PIERO AICARDI

FABIO FLORINI

ENRICO CIERI

ENRICA PIACQUADDIO

GIONATA BARTOLINI

FAUSTO MARONCELLI



*Docenti***RODOLFO CURTI****MASSIMO TAMBURINI****FABIO NESI****FRANCO GARILLI****ALDO LOIACONO****MASSIMILIANO BASSI****LUCA FERRANTI****IL BILANCIO DI ESERCIZIO
DELLE SOCIETA' QUOTATE**

24 ore

Settembre - Ottobre 2008

- Il bilancio di esercizio delle società di capitali quotate. Gli IAS-IFRS: aspetti introduttivi.
- Gli IAS/IFRS più rilevanti.
- (continua): gli IAS/IFRS più rilevanti.
- (continua): gli IAS/IFRS più rilevanti.
- La prima adozione degli IAS/IFRS.
- Il bilancio consolidato: i principi e le tecniche di consolidamento; l'area di consolidamento; la data e la conversione dei bilanci da consolidare.
- La valutazione delle partecipazioni con il metodo del patrimonio netto. Il trattamento delle differenze di consolidamento.
- Il bilancio consolidato: casi.

IL CONTROLLO LEGALE DEI CONTI

12 ore

Ottobre 2008

- I compiti del collegio sindacale e delle società di revisione: analogie e differenze. La relazione del collegio sindacale e delle società di revisione.
- Il controllo legale dei conti nei vari modelli di corporate governance.
- Le tecniche di controllo delle principali poste del bilancio di esercizio.
- Le tecniche di individuazione del falso in bilancio.

**LA VALUTAZIONE DEL
CAPITALE ECONOMICO**

21 ore

Ottobre - Novembre 2008

- I metodi di valutazione del capitale economico: aspetti introduttivi. I metodi patrimoniali.
- (continua): i metodi reddituali.
- (continua): i metodi misti.
- (continua): i metodi finanziari (prima parte).

*Docenti***ROBERTO MEGNA****YURI ZUGOLARO***Docenti***RAFFAELE LANDUZZI****RENATO SANTINI****MARCO MARIA MATTEI****FABRIZIO LEONI**

- (continua): i metodi finanziari (seconda parte).
- I metodi di valutazione del capitale economico: casi.
- I metodi di valutazione del capitale economico nell'ambito delle perizie avente valore legale.

LE OPERAZIONI DI GESTIONE STRAORDINARIA

45 ore

Novembre 2008 - Gennaio 2009

- La fusione: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; il rapporto di concambio.
- (continua): le differenze di fusione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La fusione: casi.
- La scissione: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; il rapporto di concambio; le differenze di scissione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La scissione: casi.
- La trasformazione: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La trasformazione: casi.
- Il conferimento di azienda: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- Il conferimento di azienda: casi.
- La liquidazione volontaria: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La liquidazione volontaria: casi.
- La cessione di azienda e di partecipazioni sociali: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La cessione di azienda e di partecipazioni sociali: casi.
- L'affitto, l'usufrutto e la comunione ereditaria di azienda: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- L'affitto, l'usufrutto e la comunione ereditaria di azienda: casi.

Docenti

GIANLUCA SETTEPANI
ALDO LOIACONO
PIERLUIGI UNGANIA
MARIO RAVACCIA
SERGIO MARCHESE
SILVIA PIZZI
MASSIMO MASOTTI
MARCELLO MARGOTTO
ALESSANDRO SERVADEI



SECONDO ANNO

Il Semestre
Moduli Giuridici

Docenti

ALESSANDRO VERNICE
MARCELLO MARGOTTO
LUCA POGGI
ALESSANDRA DALMONTE
MICHELE DAVALLI
LUIGI RECCHIONI
MICHELA MAGNANI



LE IMPOSTE DIRETTE

30 ore

Febbraio - Marzo 2009

- L'Irpe: i soggetti passivi; la determinazione del tributo; le categorie di reddito; i redditi fondiari; i redditi di capitale; il reddito di lavoro autonomo e dipendente.
- Il reddito d'impresa: definizione; determinazione e regole.
- Il reddito d'impresa: regole e valutazioni.
- Il reddito d'impresa: i redditi di capitale e diversi.
- Il reddito d'impresa: gli interessi passivi.
- Il reddito d'impresa: disposizioni comuni e fiscalità delle ristrutturazioni aziendali.
- (continua): il reddito d'impresa: disposizioni comuni e fiscalità delle ristrutturazioni aziendali.
- Il modello Unico Società di capitali e Società di persone: casi.
- Le agevolazioni alle imprese: i contributi nazionali e comunitari, le agevolazioni mediante attribuzione di crediti d'imposta.
- Le ritenute alla fonte ed il sostituto d'imposta: il modello 770. L'inquadramento fiscale dei rapporti di collaborazione c.d. "a progetto".

LE IMPOSTE INDIRETTE: L'IVA

12 ore

Marzo 2009

- L'imposta sul valore aggiunto:
 - la fattispecie tributaria;
 - il presupposto soggettivo;
 - il presupposto oggettivo;
 - la territorialità del tributo.
- - la determinazione del tributo;
 - la base imponibile, l'aliquota e le operazioni esenti, non imponibili ed escluse o non soggette ad IVA;
 - gli obblighi dei soggetti passivi.
- - le esportazioni e le importazioni;
 - le operazioni intracomunitarie.
- - le detrazioni; le presunzioni di acquisto e vendita;
 - i regimi semplificati e speciali; la dichiarazione annuale IVA: concetti.

L'ACCERTAMENTO ED IL CONTENZIOSO

21 ore

Marzo - Aprile 2009

- Le verifiche fiscali in azienda; l'accertamento del tributo: profili generali.
- L'accertamento analitico sintetico e induttivo; la dichiarazione tributaria; i nuovi meccanismi di accertamento del reddito: dai coefficienti presuntivi agli studi di settore (cenni).
- Disposizioni antielusive generali: l'art. 37- bis del Dpr 600/73.
- Il contenzioso tributario:
 - gli istituti di procedura civile nel processo tributario.
 - l'introduzione e svolgimento del nuovo processo tributario.
- Tecniche di redazione dell'atto di ricorso;
 - tecniche di comunicazione per la gestione della difesa in giudizio.
- La conciliazione e l'accertamento con adesione.

Docenti

MICHELE PISANI

MATTEO TAMBURINI

LORENZO DEL FEDERICO

MICHELE DAVALLI

ALBERTO BONGIOVANNI

TRIBUTARIO INTERNAZIONALE

12 ore

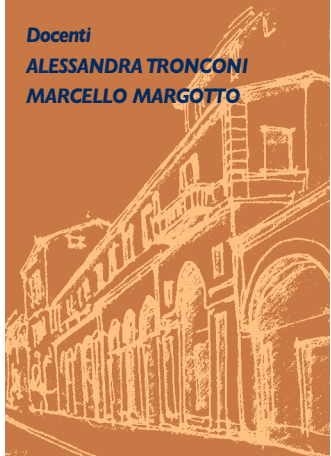
Aprile - Maggio 2008

- I principi di fiscalità internazionale: i concetti di residenza di stabile organizzazione, la tassazione dei redditi prodotti all'estero da soggetti residenti (proventi immobiliari, redditi d'impresa, royalties, interessi, dividendi).
- La tassazione dei redditi prodotti in Italia da soggetti non residenti (proventi immobiliari, redditi di impresa royalties, interessi, dividendi).
- Transfer pricing.
- Il regime dei dividendi: CFC le controlled foreign companies; il regime di indeducibilità dei costi.

Docenti

ALESSANDRA TRONCONI

MARCELLO MARGOTTO



Maggio 2008

Docenti

ANTONIO de CAPOA
MICHELE MASSIRONI

- La contrattualistica internazionale: aspetti generali.
- La delocalizzazione produttiva.
- La subfornitura industriale internazionale.
- I pagamenti internazionali ed il rischio credito.

Nell'ambito del Corso Biennale verranno proposte 3 "testimonianze privilegiate" e saranno analizzati 12 cases relativi alle materie aziendali e giuridiche.

Il calendario dettagliato degli incontri e la bibliografia di riferimento sono reperibili dal sito:

www.dottcomm.bo.it

alla seguente pagina web:

http://www.dottcomm.bo.it/web_fondazione/corsi%20di%20formazione/default.asp

I Dottori che hanno terminato con successo il corso 2005 • 2007

Claudia Apollonio	Elisa Lelli
Elisabetta Baglioni	Fabrizio Loffredo
Marika Baruffaldi	Marco Lombardi Satriani
Mattia Bello	Rosanna Merico
Elisa Bertolazzi	Marisa Monti
Elisabetta Brunetti	Daniele Monti
Giuliano Calura	Alessandro Morandafrasca
Cristiano Campagnoli	Eleonora Naldi
Marianna Canetti Florenzi Serafini	Cinzia Nucci
Simone Chioatto	Valentina Padula
Annalisa Chiorboli	Cinzia Pederzani
Luca Ciacci	Stefano Pellegrini
Claudio Cinti	Alessia Priamo
Davide Alberto De Santis	Antonella Raso
Lynda Di Fava	Roberta Rivola
Giovanni D'Iapico	Marcello Sabattini
Marco Domenicali	Andrea Scatigna
Elena Faravelli	Fabio Serafini
Fabio Fornasini	Nicola Simoni
Elisabetta Gabrielli	Irene Solferini
Davide Giro	Luca Stranieri
Luca Giuliani	Francesco Tabellini
Claudia Giuriolo	Daniela Tedesco
Elvis Grieco	Dario Varano
Caterina Komel	Claudia Vettorato
Anela Kurshumi	Alessio Violante



EST
MA
ALE DI PREPARAZIONE
IO DELLA PROFESSIONE DI
R COMMERCIALISTA
ESAME DI STATO
05



La Dott.ssa
nata a
ha frequentato il Corso
per complessive ore 426

Bologna, 1 luglio 2005

Responsabile del Corso
Dott. Carlo Carpani



Docenti degli incontri

AICARDI PIERO
Dottore Commercialista

BARBIERI ADOLFO
Dottore Commercialista

BARTOLINI GIONATA
Dottore Commercialista

BASSI MASSIMILIANO
Manager Deloitte&Touche Bologna

BOMPADRE MIRELLA
Dottore Commercialista

BONGIOVANNI ALBERTO
Dottore Commercialista

CIERI ENRICO
Sostituto Procuratore della Repubblica
Tribunale di Bologna

CURTI RODOLFO
Socio KPMG S.p.A.

DALMONTE ALESSANDRA
Dottore Commercialista

DANIELE VERA
Avvocato

DAVALLI MICHELE
Dottore Commercialista

de CAPOA ANTONIO
Avvocato

DEL FEDERICO LORENZO
Ordinario di Diritto Tributario
UNICH

D'INNOCENZO SANTA
Responsabile Ufficio Contratti
Area Ricerca UNIBO

FERRANDINO LEONARDO
Dottore Commercialista

FERRO MASSIMO
Magistrato Tribunale di Bologna

FLORINI FABIO
Magistrato Tribunale di Bologna

GANDINI CARLA
Ricercatore di Diritto Commerciale
Docente CLEP UNIBO

GEMINIANI GIANLUCA
Senior Manager KPMG S.p.A.

GENNARI FRANCESCO
Avvocato

GNUGNOLI EMANUELE
Dottore Commercialista

GUALANDI LAURA
Associato di Diritto Fallimentare UNIBO

LANDUZZI RAFFAELE
Revisore contabile

LASSANDARI ANDREA
Associato di Diritto del Lavoro UNIBO

LENZI LUCIANA
Docente in Economia Aziendale

LEONELLI MARCO
Dottore Commercialista

LEONI FABRIZIO
Dottore Commercialista

LICCARDO PASQUALE
Magistrato Tribunale di Bologna

LOIACONO ALDO
Responsabile Gruppo AndersenStaff

MAGNANI MICHELA
Dottore Commercialista

MANZO EMANUELA
Avvocato

MARCHESE SERGIO
Dottore Commercialista

MARGOTTO MARCELLO
Dottore Commercialista

MARONCELLI FAUSTO
Dottore Commercialista

MASOTTI MASSIMO
Dottore Commercialista

MASSIRONI MICHELE
Avvocato

MATACENA ANTONIO
Ordinario di Tecnica Professionale UNIBO

MATTEI MARIA MARCO
Dottorando in Economia Aziendale UNIBO

MEGNA ROBERTO
Partner PriceWaterhouseCoopers
Bologna

NESI FABIO
Socio KPMG S.p.A.

NOBILI ANDREA
Partner Reconta Ernst&Young

PEPE FRANCESCA
Formatore

PETROLATI PATRIZIA
Associato di Revisione Aziendale
UNIBO

PIACQUADDIO ENRICA
Dottore Commercialista

PISANI MICHELE
Maggiore della Guardia di Finanza,
Comandante Nucleo Provinciale
della Polizia Tributaria di Modena

PIZZI SILVIA
Dottore Commercialista

PIZZOFERRATO ALBERTO
Straordinario di Diritto del Lavoro
UNIBO

POGGI LUCA
Dottore Commercialista

RAVACCIA MARIO
Dottore Commercialista

RECCHIONI LUIGI
Dottore Commercialista

SANTINI RENATO
Dottore Commercialista

SERVADEI ALESSANDRO
Dottore Commercialista

SETTEPANI GIANLUCA
Dottore Commercialista

TAMBURINI MASSIMO
Socio KPMG S.p.A.

TAMBURINI MATTEO
Dottore Commercialista

TONELLI FEDERICO
Notaio

TRONCONI ALESSANDRA
Dottore Commercialista

UNGANIA PIERLUIGI
Dottore Commercialista

VELLA FRANCESCO
Ordinario di Diritto Commerciale
UNIBO

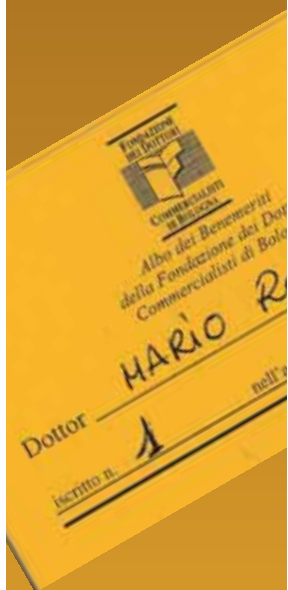
VERNICE ALESSANDRO
Dottore Commercialista

VILLONE GIUSEPPE
Avvocato

ZUGOLARO YURI
Dottore Commercialista

Albo benemeriti 2007

Alessandrini	Franco	Garavini	Sauro	Paradisi	Luciano
Amorese	Adelaide	Gardenghi	Ivana	Parma	Silvia
Arienti	Alessandro	Gatei	Antonietta	Pascucci	Pier Paolo
Arioli	Patrizia	Gottardi	Massimiliano	Pecchioli	Benedetta
Artese	Nicola Maria	Govoni	Maurizio	Penzo	Paolo
Bacchini	Isabella Maria	Grassilli	Pier Luigi	Pescini	Riccardo
Baldazzi	Giovanni	Graziosi	Adele	Piacquaddio	Enrica
Barbieri	Adolfo	Graziosi	Giovanni Battista	Piccinini	Monica
Barbieri	Giacomo	Graziosi	Sergio	Picone	Roberto
Benfatti	Giovanni	Guandalini	Giuliano	Poli	Maria Rita
Bernardi	Andrea	Guermani	Luca	Postacchini	Francesca
Blasi	Franca	Guerrini	Roberto	Preti	Antonio
Bompadre	Mirella	Iannibelli	Giuseppe	Provaggi	Luigi
Bonazzi	Alessandro	Laffusa	Luigi	Purini	Flavio
Botteghi	Fabio	Lampronti	Elisa	Rancan	Paolo
Braglia	Marcello	Landuzzi	Raffaele	Rangoni	Umberto
Brini	Alessandra	Leardini	Stefano	Riccardi	Luigi
Buscaroli	Francesca	Lessi	Daniele	Ricchieri	Stefania
Calzolari	Giovanni	Lo Cascio	Francesco	Righetti	Andrea
Calzolari	Alessandro	Lodi	Marzia	Rinaldi	Simona
Camosci	Pietro	Luca	Amelia	Rizzo	Antonio
Candela	Francesco	Maccaferri	Claudio	Rizzoni	Gianpaolo
Canova	Renzo	Maffei Alberti	Giorgio	Rocco Di Torrepadula	Giovanni
Cantagalli	Marcello	Magnani	Lamberto	Ronchi	Luciano
Cardillo	Aldo	Maiani	Silvia	Roveroni	Riccardo
Caroli	Susanna	Mandes	Matteo	Rubini	Claudia
Carpani	Carlo	Manferrari	Marco	Saccani	Alessandro
Castorina	Paolo	Marangoni	Luca	Salmon Cinotti	Lorenzo
Catenacci	Francesco	Marangoni	Susanna	Salvatori	Massimo
Cattabriga	Carlo	Marchesini	Graziario	Salvatori	Diego
Cavazza	Angela	Marchesini	Carlo	Santagada	Laura
Cazzola	Amedeo	Marcozzi	Tecla	Sante	Speranza
Cecchetti	Antonella	Margotto	Marcello	Saporito	Marco Luigi
Chesi	Stefano	Marino	Marina	Scardovi	Alessandra
Chessa	Marzia	Marmocchi	Rita	Selleri	Vera
Chiarello	Giovanna	Mascagni	Anna	Servadei	Alessandro
Cicchetti	Cristina	Maselli	Claudia	Silvagni	Andrea
Colo'	Carla	Mattei	Carlo Silvio	Simoni	Paolo
Consolini	Marco	Mattioli	Massimiliano	Sollevanti	Roberto
Cortesi	Francesco	Mazzoni	Gianni	Spisni	Enzo
Costa	Antonella	Mazzoni	Paolo	Stefanetti	Paolo
Crisisgiovanni	Dionigi	Melandri	Luca	Stupazzini	Franco
Dal Pozzo	Elena	Melandri	Elena	Tampieri	Gian Alberto
Dall'agata	Sonia	Mele	Domenico Roberto	Tiezzi	Antonio
De Leo	Domenico	Mele	Matteo	Tinti	Claudio
De Santis	Emilio	Melegari	Doranna	Tomassoli	Gianfranco
De Santis	Rita	Melo'	Roberto	Tonelli	Stefano
D'errico	Antonio	Mezzetti	Antonio	Tornimbeni	Renato
Di Giorgi	Nino Giorgi	Mezzogori	Massimo	Trombetta	Vanni
Diana	Adriano	Migliori	Fabio	Trombetti	Gianfranco
Donini	Franco	Montanari	Dino	Turrini	Luigi
Drollmann	Alexander	Montanari	Antonello	Ugolini	Silvio Roberto
Fabbri	Marina	Monti	Marilena	Ungania	Pier Luigi
Fabbri	Roberto	Monti	Ermanno	Valpiani	Vanna
Ferraretti	Francesco Antonio	Morelli	Mauro	Vitanza	Donatella
Ferrari	Marcello	Morelli	Anna Rosa	Zaganelli	Roberta
Fini	Mara	Morten	Gian Luigi	Zambelli	Fabio
Fioritti	Alberto	Mungiovino	Mario	Zambellini Artini	Stefano
Frabboni	Ercole	Muserra	Francesca	Zanotti	Moreno
Frasnedi	Enrico	Nanni Costa	Gian Luca	Zarri	Mauro
Frasnedi	Violetta	Neri	Massimiliano	Zerbin	Novella
Furlanetto	Michele	Nidasio	Giovanni	Zinelli	Antonella
Gaier	Philip	Orsi	Andrea	Zoboli	Filippo
Galbucci	Claudio	Pagani	Davide	Zucchini	Paolo





Fondazione dei Dottori Commercialisti di Bologna

NOTIZIE STORICHE E MISSION

La Fondazione dei Dottori Commercialisti di Bologna è stata costituita con atto dott. Federico Rossi, in data 3 maggio 1995 rep. n. 16209/3273; il documento comprendeva l'atto costitutivo e lo statuto. La "Fondazione" è stata riconosciuta dalla Regione Emilia-Romagna con Provvedimento in data 20 gennaio 1997 rep. n. 6. Lo statuto della Fondazione è stato modificato con atto dott. Federico Rossi, in data 14 aprile 1997 rep. n. 22485/5357 e, nell'attuale stesura con atto dott. Federico Rossi in data 31 gennaio 2003 rep. n. 40632/13407.

La nascita della Fondazione fu determinata dall'esigenza di creare un laboratorio culturale che, raccogliendo istanze e fermenti, fosse capace di produrre strumenti utili sia agli organismi preposti alla tutela della professione, sia al singolo dottore commercialista. Il ruolo della Fondazione può quindi essere sintetizzato attraverso l'indicazione di quelle che sono le sue principali missioni:

- "fabbrica di servizi" a favore del corpo professionale locale;
- ricerca applicata;
- attività di supporto quale braccio operativo del Consiglio dell'Ordine dei Dottori Commercialisti di Bologna.

L'esigenza di offrire una serie composta di servizi scaturì dall'osservazione dei mutati contesti economici e giuridici nei quali si trovano ad operare sia i singoli Dottori Commercialisti, che gli organismi rappresentativi dei medesimi. Fu quindi previsto che il patrimonio della Fondazione necessario al perseguimento delle suddette missioni fosse costituito:

- dai beni conferiti in sede di costituzione (patrimonio al servizio delle borse di studio);
- dai contributi, in termini di apporti specifici e non, di Dottori Commercialisti;
- dai contributi versati da persone fisiche;
- dai contributi versati da Enti Pubblici e Privati.



Comitato Direttivo

PRESIDENTE	Gianfranco Tomassoli
VICE PRESIDENTE	Sandro Sandri
SEGRETARIO	Vincenza Bellettini
TESORIERE	Giovanna Randazzo
CONSIGLIERI	Bruno Berlettano Carlo Carpani Francesco Cortesi Giovanni Battista Graziosi Matteo Piantedosi Luca Sifo Arnaldo Traghi
SEGRETARIO GENERALE	Pierluigi Morelli

Comitato Scientifico

Pier Ugo Calzolari <i>Rettore dell'Università degli Studi di Bologna</i>
Renzo Costi
Piera Filippi
Giulio Ghetti
Antonio Matacena
Giorgio Nicoletti
Fabio Roversi-Monaco
Giuseppe Verna

Collegio dei Revisori

PRESIDENTE	Elena Melandri
	Roberto Batacchi Giovanni Luca



**Corso biennale di preparazione
all'esercizio della professione
di Dottore Commercialista**

2007 • 2009



www.dottcomm.bo.it



Luvi DeAndrè

IN CONCERTO

IO NON SONO INNOCENTE

28 GIUGNO 2007
BOLOGNA, CHIOSTRO DELLA
BASILICA DI SANTO STEFANO
ORE 21,15

L'ORDINE E LA FONDAZIONE
DEI DOTTORI COMMERCIALISTI
DI BOLOGNA
INVITANO AL CONCERTO DI

LUVI DE ANDRÈ

PER LA CONSERVAZIONE
DEL PATRIMONIO MONUMENTALE
DELLA BASILICA DI SANTO STEFANO

IN OCCASIONE DEL

**XIX FESTIVAL
INTERNAZIONALE
DI SANTO STEFANO**

Fondazione dei Dottori Commercialisti di Bologna - Via Farini, 14 - 40124 Bologna - tel. 051.220392 - 233968 - fax 051.238204
e-mail: fondazione@dotcomm.bo.it - web site: www.dotcomm.bo.it

