

XI edizione

**ZIONE
TTORI**

**CIALISTI
LOGNA**

2006 • 2008

**Corso biennale di preparazione
all'esercizio della professione di
Dottore Commercialista**



Sommario

- Presentazione del corso ***pag. 5***
- Saluto del Direttore Generale CARISBO S.p.A. ***pag. 7***
- Saluto del Presidente della Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna ***pag. 9***
- Saluto del Preside della Facoltà di Economia Università degli Studi di Bologna ***pag. 11***
- Staff del Corso ***pag. 12***
- Borse di studio ***pag. 13***
- Calendario degli incontri ***pag. 14***
- Programma analitico: 1 anno ***pag. 15***
- Programma analitico: 2 anno ***pag. 20***
- Dottori che hanno terminato con successo il corso 2004 • 2006 ***pag. 25***
- Docenti degli incontri ***pag. 26***
- Albo benemeriti 2006 ***pag. 27***
- Fondazione Dottori Commercialisti di Bologna ***pag. 28***

Presentazione del Corso

Sempre di più la crescita professionale di tutte le figure che gravitano intorno al mondo delle professioni è strettamente legata ad un aggiornamento continuo e di qualità.

Questo è il genere di iniziative che, così come nel passato, l'Ordine e la Fondazione dei Dottori Commercialisti di Bologna intendono proporre anche per quest'anno. Forte del successo ottenuto nelle sue scorse edizioni, il corso si propone di fornire strumenti professionali per impostare progetti sempre più attinenti ai cambiamenti che sta attraversando la nostra categoria, accrescendo la nostra responsabilità nei confronti degli utenti e rendendo più qualificanti le iniziative proposte, ma soprattutto rafforzando quelle attestazioni di gradimento ricevute nel corso degli anni da tanti corsisti e amici, con i quali manteniamo i contatti e dai quali siamo sempre pronti a ricevere consigli e suggerimenti per migliorare continuamente il nostro lavoro.

Il corso, largamente modificato lo scorso anno in occasione del suo decimo compleanno, ripropone il consueto taglio tecnico - metodologico teso a consentire ai partecipanti di padroneggiare concetti e pratici strumenti di lavoro, trovando la sua caratterizzazione nei seguenti punti di forza:

- **focalizzazione rispetto all'obiettivo formativo - preparazione dell'esame di stato** - che ha generato un compattamento della programmazione modulare, si da prefigurare un biennio che si articola in due sezioni (materie aziendali e materie giuridiche) caratterizzato da due livelli formativi perseguiti (uno di consolidamento delle cognizioni acquisite durante gli studi universitari, l'altro di proiezione verso innovativi ambiti professionali di impatto consenziale e internazionale - articolazione atta a favorire lo svolgimento del corso a dottori provenienti da diversi corsi di laurea quadriennale e triennale, nonché ai laureati specialistici del CLaSEP -);
- **inserimento di moduli accreditabili ai fini della formazione dei dottori commercialisti**, si da enfatizzare sempre più il corso stesso come strumento non solo per la preparazione all'esame di Stato ma anche, e forse soprattutto, come mezzo di **aggiornamento continuo**. Inserimento che si ottiene mediante spin-off di alcuni moduli previsti nei corsi precedenti in stabili "corsi brevi" da offrire sia ai dottori abilitandi sia ai dottori commercialisti. Il che prefigura l'ampliarsi di momenti di approfondimento di quelle tematiche che nel tempo si qualificano come capaci di favorire la crescita della categoria professionale tutta.

L'obiettivo del progetto è quindi quello di unire le modalità di apprendimento e gli aspetti pratici del sapere all'interno di un ambiente formativo globale, che valorizzi le applicazioni tecniche, nell'ottica di un'innovazione dei contenuti: attenzione alla realtà che cambia, focalizzazione e consolidamento della formazione acquisita, ampliamento della sfera di azione formativa e, quindi, dell'intervento operativo.

IL PRESIDENTE DELLA FONDAZIONE
DEI DOTTORI COMMERCIALISTI DI BOLOGNA
dott. Gianfranco Tomassoli



Saluto del Direttore Generale

CARISBO S.p.A.

Come ormai da tradizione, per l'undicesimo anno, CARISBO conferma il proprio sostegno operativo alla Fondazione dei Dottori Commercialisti di Bologna nell'organizzazione del "Corso di Preparazione biennale all'esercizio della professione", con l'ambizioso obiettivo di contribuire in modo tangibile alla formazione di figure professionali qualificate, capaci di destreggiarsi con competenza nel variegato comparto economico e finanziario.

La nostra Banca, attenta ai cambiamenti imposti da un mercato in continua evoluzione e alla richiesta di professionisti sempre più specializzati, ha assunto come scelta aziendale quella di investire "sull'universo giovani" e sulle loro potenzialità, nella convinzione che la strada per consolidare lo sviluppo economico passi anche attraverso iniziative come queste. Un corso che si ripropone di associare ad una preparazione nozionistica una più propriamente operativa e specialistica, al di là del supporto tecnico per il superamento dell'esame di stato e per il concreto esercizio della professione di commercialista, appare lo strumento più appropriato per garantire ai nuovi professionisti un proficuo inserimento nel mondo del lavoro.

Sulla scorta di queste considerazioni, Carisbo non poteva esimersi dal prestare il proprio affiancamento alla Fondazione dei Dottori Commercialisti, cercando di promuovere uno scambio dialettico con quanti si accingono ad operare nel settore economico e reimpostare il rapporto di lavoro tra Banca e i professionisti del futuro, consentendo a questi ultimi di adottare scelte competitive, con precise programmazioni, piani finanziari e di marketing. La banca, dunque, percepita come *partner* qualificato e specializzato di cui avvalersi per definire progetti e programmi focalizzati sulla salvaguardia e lo sviluppo del tessuto economico del nostro territorio.

Oggi CARISBO è una moderna banca regionale che, con le sue oltre 210 Filiali in Emilia Romagna, mette a disposizione dei propri Clienti, insieme alla consolidata professionalità e tradizione, tutta l'esperienza e le competenze derivanti dall'appartenenza ad un grande Gruppo Bancario Europeo.

Visitando uno dei punti operativi CARISBO e parlando con uno dei suoi qualificati professionisti che conoscono a fondo la realtà territoriale, economica e sociale, si scoprirà una Banca che non è mai stata così vicina alla gente. Infatti, l'articolazione organizzativa del Gruppo Sanpaolo Imi, mira alla valorizzazione dei marchi storici delle banche rete, attribuendo loro compiti prevalentemente tesi al presidio dei rispettivi territori e allo sviluppo delle attività produttive, al fine di soddisfare le aspettative di una clientela giustamente sempre più evoluta ed esigente.

Carisbo, come banca del territorio, sensibile alle richieste dei propri clienti privati, professionisti, aziende e piccole e medie imprese, nel concreto, si è dichiarata disponibile ad offrire i mezzi più idonei per coniugare le esigenze dei Dottori Commercialisti con quelle di tutti gli operatori del mercato provinciale e regionale.



IL DIRETTORE GENERALE CARISBO S.p.A.
dott.ssa Maria Lucia Candida

CARISBO
SANTPAOLO

Saluto del Presidente della Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna

La Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna rinnova anche per il 2006 la collaborazione con la Fondazione dei Dottori Commercialisti impegnandosi a favore dell'attività formativa connessa alla realizzazione della decima edizione del "Corso biennale di preparazione all'esercizio della professione di Dottore Commercialista propedeutico all'esame di Stato", nella consapevolezza che professionisti preparati e responsabili rappresentino un supporto indispensabile in un territorio caratterizzato da un tessuto economico industriale che evidenzia la presenza, accanto a grandi società, di numerosissime piccole e medie imprese.

Sostenere ed incentivare l'istruzione dei giovani e la loro formazione, intesa come momento propedeutico all'operatività concreta e come strumento privilegiato di costruzione della professionalità futura ha da sempre rappresentato, per la Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna, uno degli obiettivi primari. Nel 2005 le erogazioni a favore del settore "Istruzione Formazione, Innovazione Ricerca" sono ammontate infatti a 9.379.149,07 Euro, pari al 33% del totale complessivo degli stanziamenti effettuati.

In questa prospettiva si rivela dunque ancor più significativa la realizzazione di un corso il cui apporto formativo deriva da una proficua sinergia tra ordine professionale, garante della preparazione specialistica, mondo universitario e mondo economico finanziario, quale interlocutore e destinatario finale. Questo approccio complesso consente inoltre di spingersi al di là del momento meramente contingente dell'esame di Stato, fornendo un metodo ed un approccio alla materia diversificato e dinamico.

La Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna, nel sostenere l'Ordine e la Fondazione dei Dottori Commercialisti per il migliore esito dell'iniziativa, ribadisce il proprio impegno a favore dell'universo giovanile, nella consapevolezza che potenziare e qualificare l'offerta formativa destinata a chi si affaccia al mondo del lavoro e in particolare all'attività libero professionale, rappresenta un fattore chiave per lo sviluppo della collettività.

IL PRESIDENTE DELLA FONDAZIONE
CASSA DI RISPARMIO IN BOLOGNA
prof. avv. Fabio Roversi-Monaco



FONDAZIONE
CASSA DI RISPARMIO
IN BOLOGNA

Saluto del Preside della Facoltà di Economia Alma Mater Studiorum Università di Bologna

Anche quest'anno la Facoltà di Economia rinnova la sua collaborazione, iniziata già nel 1997, con l'Ordine e la Fondazione dei Dottori Commercialisti.

Una collaborazione che ha mostrato i suoi primi risultati con la proclamazione dei primi dottori magistrali in Economia e Professione nell'anno accademico 2003-04. Tali laureati sono stati fra l'altro nel gruppo dei primi dell'Ateneo bolognese.

Per la formazione dei futuri dottori commercialisti la Facoltà di Economia ha previsto un percorso didattico mirato che affronta le tematiche specifiche della libera professione, a partire dalla laurea triennale e proseguendo poi con la laurea specialistica in Economia e Professione. Un percorso capace di integrare lo studio teorico con la formazione pratica attraverso i tirocini presso gli studi professionali.

Il dottore commercialista è solitamente visto come il primo "consigliere" dell'imprenditore: il nostro impegno è quello di preparare professionisti che possano efficacemente svolgere quel compito, contribuendo allo sviluppo di tutte le imprese.

IL PRESIDE DELLA FACOLTA' DI ECONOMIA
ALMA MATER STUDIORUM - UNIVERSITA' DI BOLOGNA
prof. Sandro Sandri



Alma Mater Studiorum
Università degli Studi di Bologna
Facoltà di Economia
CLaSEP



Borse di studio

Al termine del primo anno di corso verrà proposta una prova scritta per l'assegnazione di **12 borse di studio** del valore pari alla quota biennale di partecipazione al corso.

CORSO 2004 • 2006

IVINCITORI DELLE BORSE DI STUDIO

Caruso Simona
Asteriti Pasquale
Del Panta Iacopo
Sabattini Michela
Marcelli Elisa
Mercurio Veronica
Di Lascio Tommasino
Caputo Chiara
Gori Gianandrea
Fabbris Erica
Pacella Martina
Celona Maria Tindara
Iembo Annamaria
Gavioli Gabriele



FONDAZIONE
CASSA DI RISPARMIO
IN BOLOGNA

Le Borse di studio sono offerte da:



SETTE BORSE DI STUDIO

ERNST & YOUNG
Quality In Everything We Do

DUE BORSE DI STUDIO

**Deloitte
& Touche**

UNA BORSA DI STUDIO

KPMG

UNA BORSA DI STUDIO

PRICEWATERHOUSECOOPERS 

UNA BORSA DI STUDIO

CORSO PRELIMINARE DI CONTABILITÀ GENERALE

12 ore

Settembre 2006

- Presentazione del Corso.
Le rilevazioni contabili del circuito degli investimenti caratteristici.
- Le rilevazioni contabili del circuito dei finanziamenti a titolo di capitale proprio.
- Le rilevazioni contabili del circuito dei finanziamenti a titolo di capitale di credito.
- Le rilevazioni di fine periodo e di inizio periodo. Dal primo bilancio di verifica al bilancio amministrativo-contabile.

Docenti

**ANTONIO MATA CENA
PATRIZIA PETROLATI
LUCIANA LENZI**

IL BILANCIO DI ESERCIZIO

24 ore

Settembre - Ottobre 2006

- Il bilancio di esercizio delle società: la clausola generale; i principi di redazione; i documenti contabili obbligatori.
- La nota integrativa; la relazione sulla gestione e gli altri allegati del bilancio di esercizio.
- Le valutazioni di bilancio: le rimanenze di merci, materie e prodotti; di partecipazioni e titoli.
- Le valutazioni di bilancio: le immobilizzazioni materiali e immateriali.
- Le valutazioni di bilancio: le immobilizzazioni finanziarie.
- Le valutazioni di bilancio: i crediti, i debiti e le altre passività.
- Le valutazioni di bilancio: le poste del patrimonio netto.
- Le valutazioni di bilancio: il trattamento delle imposte differite attive e passive.

**PRIMO ANNO
I Semestre
Moduli Aziendali**

Docenti

**ANTONIO MATA CENA
PATRIZIA PETROLATI
MARCELLO MARGOTTO
MASSIMILIANO BASSI
MARCO LEONELLI**



- Esame delle principali forme contrattuali.
La vendita, il contratto estimatorio, la locazione, il comodato, il mandato, il contratto di agenzia.
- Esame delle principali forme contrattuali.
Il contratto d'appalto, il contratto d'opera, il deposito, la transazione, i contratti di sponsorizzazione.
- Esame delle principali forme contrattuali.
I contratti di garanzia (fideiussioni, lettere di patronage, etc.), i contratti di distribuzione ed i contratti di sub-fornitura.
- Esame delle principali forme contrattuali.
I contratti atipici: il leasing, il factoring.
- I contratti di cessione e di sfruttamento di licenze, di proprietà intellettuale e di tecnologia.
- I contratti del mercato finanziario: vendita a termine, riporto, derivati e swaps.
Insider Trading.
- I contratti di compravendita di partecipazioni sociali in società di capitali.

Docenti

VERA DANIELE

FRANCESCO GENNARI

ANTONIO de CAPOA

EMANUELA MANZO

MASSIMO MASOTTI



IL DIRITTO DEL LAVORO

Febbraio 2007

9 ore

- Lavoro subordinato, parasubordinato, autonomo ed associato.
- Il licenziamento individuale e collettivo.
- Trasferimento d'azienda: profili giuslavoristici.

Docenti

ANDREA LASSANDARI

ALBERTO PIZZOFERRATO

II FALLIMENTO E LE ALTRE PROCEDURE CONCURSUALI

39 ore

Aprile - Maggio 2007

- I principi generali del fallimento, il presupposto soggettivo ed oggettivo, la dichiarazione di fallimento e gli organi preposti allo stesso.
- Gli effetti del fallimento per il fallito e per i creditori. Gli atti pregiudizievoli ai creditori.
- Gli effetti del fallimento sui rapporti giuridici preesistenti. L'accertamento del passivo e dei diritti reali mobiliari dei terzi.
- La custodia e l'amministrazione delle attività fallimentari. La liquidazione dell'attivo e la sua ripartizione.
- La chiusura del fallimento. Il fallimento delle società. Il concordato fallimentare. I patrimoni destinati ad uno specifico affare. L'esdebitazione del fallito.
- La relazione articolo 33 L.F. Le disposizioni penali in materia fallimentare.
- Gli adempimenti fiscali nel fallimento. La transazione fiscale ex art. 182-ter L.F.
- Il Fallimento: considerazioni conclusive.
Caso: predisposizione di una domanda di ammissione al passivo, la formazione di uno stato passivo e di un piano di riparto.
- La gestione della crisi di impresa.
- Il concordato preventivo, gli accordi di ristrutturazione dei debiti, il piano di risanamento attestato.
- (continua): il concordato preventivo, gli accordi di ristrutturazione dei debiti, il piano di risanamento attestato.
Caso: predisposizione di una domanda di ammissione alla procedura di concordato preventivo.
- La liquidazione coatta amministrativa.
- I lineamenti generali dell'amministrazione straordinaria delle grandi imprese in crisi e del D.L. n. 347/2003 - Decreto Marzano.

Docenti

LAURA GUALANDI

ADOLFO BARBIERI

PASQUALE LICCARDO

PIERO AICARDI

FABIO FLORINI

ENRICO CIERI

ENRICA PIACQUADDIO

GIONATA BARTOLINI

FAUSTO MARONCELLI

MASSIMO FERRO

MIRELLA BOMPADRE

VERA DANIELE



- I metodi di valutazione del capitale economico: casi.
- I metodi di valutazione del capitale economico nell'ambito delle perizie avente valore legale.

LE OPERAZIONI DI GESTIONE STRAORDINARIA

45 ore

Novembre 2007 - Gennaio 2008

- La fusione: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; il rapporto di concambio.
- (continua): le differenze di fusione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La fusione: casi.
- La scissione: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; il rapporto di concambio; le differenze di scissione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La scissione: casi.
- La trasformazione: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La trasformazione: casi.
- Il conferimento di azienda: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- Il conferimento di azienda: casi.
- La liquidazione volontaria: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La liquidazione volontaria: casi.
- La cessione di azienda e di partecipazioni sociali: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La cessione di azienda e di partecipazioni sociali: casi.
- L'affitto, l'usufrutto e la comunione ereditaria di azienda: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- L'affitto, l'usufrutto e la comunione ereditaria di azienda: casi.

Docenti

GIANLUCA SETTEPANI
ALDO LOIACONO
PIERLUIGI UNGANIA
MARIO RAVACCIA
SERGIO MARCHESE
SILVIA PIZZI
MASSIMO MASOTTI
MARCELLO MARGOTTO
ALESSANDRO SERVADEI

L'ACCERTAMENTO ED IL CONTENZIOSO

Marzo - Aprile 2008

21 ore

- Le verifiche fiscali in azienda; l'accertamento del tributo: profili generali.
- L'accertamento analitico sintetico e induttivo;
 - la dichiarazione tributaria;
 - i nuovi meccanismi di accertamento del reddito: dai coefficienti presuntivi agli studi di settore (cenni).
- Disposizioni antielusive generali: l'art. 37- bis del Dpr 600/73.
- Il contenzioso tributario:
 - gli istituti di procedura civile nel processo tributario.
 - L'introduzione e svolgimento del nuovo processo tributario.
- Tecniche di redazione dell'atto di ricorso;
 - tecniche di comunicazione per la gestione della difesa in giudizio.
- La conciliazione e l'accertamento con adesione.

Docenti

MICHELE PISANI

MATTEO TAMBURINI

LORENZO DEL FEDERICO

MICHELE DAVALLI

ALBERTO BONGIOVANNI

TRIBUTARIO INTERNAZIONALE

Aprile - Maggio 2008

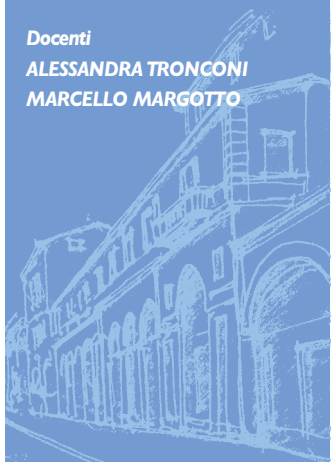
12 ore

- I principi di fiscalità internazionale: i concetti di residenza di stabile organizzazione, la tassazione dei redditi prodotti all'estero da soggetti residenti (proventi immobiliari, redditi d'impresa, royalties, interessi, dividendi).
- La tassazione dei redditi prodotti in Italia da soggetti non residenti (proventi immobiliari, redditi di impresa royalties, interessi, dividendi).
- Transfer pricing.
- Il regime dei dividendi: CFC le controlled foreign companies; il regime di indeducibilità dei costi.

Docenti

ALESSANDRA TRONCONI

MARCELLO MARGOTTO



I Dottori che hanno terminato con successo il corso 2004•2006

Adduci Maria	Marino Maria Cristina
Asteriti Pasquale	Matteuzzi Stefania
Balzo Emanuela	Mercurio Veronica
Bertazzoni Silvia	Micheli Perla
Bigoni Elena	Miriello Francesca
Bonantini Daniele	Monducci Milena
Bonazzi Elena	Monetti Ilaria
Capriz Eugenia	Monti Giacomo
Caputo Chiara	Natali Matteo
Caruso Simona	Nespolo Sebba
Causio Lara	Olivato Francesca
Celona Maria Tindara	Oliverio Gianfranco
D'Apolito Eliana	Olivieri Alessandro
De Lillo Elisabetta	Pacella Martina
Del Panta Iacopo	Paladini Andrea
Di Lascio Tommasino	Pellegrino Maria Grazia
Di Lascio Stefania	Pistillo Luciana Antonia Michela
Di Matteo Tiziana	Pizzi Chiara
Di Paolo Fabio	Poggiali Donatella
Dolcetta Giulia	Puzio Sabrina
Fabbris Erica	Rizzi Marika
Faggioli Daniela	Ruggeri Anna Maria
Federici Cristian	Sabattini Federico
Forlani Filippo	Sabattini Michela
Fornasari Daniele	Sabbi Debora
Galliani Beatrice	Salvador Nicola
Gavioli Gabriele	Scaglianti Marco
Ginevra Andrea	Spatuzzi Alessandro
Giovannini Francesca	Tamba Saverio
Gori Gianandrea	Tchitchinadze Ekaterine
Iannuzziello Emilia	Tossani Claudia
Iembo Annamaria	Tugnoli Matteo
Lecce Federica	Venturi Silvia
Malnis Fabio	Venturini Laura
Mancinelli Laura	Verdolini Anna
Mantovani Sara	Zoboli Elena
Marcelli Elisa	



EST
MA
ALE DI PREPARAZIONE
IO DELLA PROFESSIONE DI
COMMERCIALISTA
ESAME DI STATO
05



La Dott.ssa

inata a

ha frequentato il Corso tenuto da

per complessive ore 426

Bologna, 1 luglio 2005

Responsabile del Corso
Dott. Carlo Carpani



Albo benemeriti 2006

Amorese	Adelaide	Frabboni	Ercole	Penzo	Paolo
Arienti	Alessandro	Friggione	Maria Elena	Pescini	Riccardo
Arioli	Patrizia	Furlanetto	Michele	Piacitelli	Adriano
Armaroli	Stefania	Galbucci	Claudio	Piacquaddio	Enrica
Artese	Alessandro	Gardenghi	Ivana	Piazzi	Roberto
Artese	Nicola Maria	Gnudi	Piero	Piccinini	Monica
Azzellini	Cosimo	Govoni	Maurizio	Piombo	Alberto
Baldazzi	Giovanni	Grassilli	Pier Luigi	Poli	Maria Rita
Barbieri	Adolfo	Graziosi	Sergio	Provaggi	Luigi
Benfatti	Giovanni	Graziosi	Giovanni Battista	Purini	Flavio
Bompadre	Mirella	Graziosi	Adele	Rancan	Paolo
Bonazzi	Alessandro	Guerrini	Roberto	Rangoni	Umberto
Botteghi	Fabio	Iannibelli	Giuseppe	Riccardi	Luigi
Brighenti	Carla	Laffusa	Luigi	Ricchieri	Stefania
Brini	Alessandra	Leardini	Stefano	Rinaldi	Simona
Buscaroli	Francesca	Lessi	Daniele	Rizzo	Antonio
Calzolari	Alessandro	Lodi	Marzia	Rocco di Torrepadula	Giovanni
Calzolari	Giovanni	Luca	Amelia	Rossi	Andrea
Camosci	Pietro	Lucchi	Giampaolo	Roveroni	Riccardo
Campomori	Domenico	Maccaferri	Claudio	Rubini	Claudia
Canova	Renzo	Maffei Alberto	Girgio	Sabattini	Giulio
Cantagalli	Marcello	Magnani	Silva	Sabbattini	Maurizio
Cardillo	Aldo	Magnani	Lamberto	Salmon Cinotti	Lorenzo
Carpani	Carlo	Maiani	Silvia	Salvatori	Massimo
Castorina	Paolo	Mandes	Matteo	Sangiorgi	Diego
Catenacci	Francesco	Marangoni	Luca	Saporito	Marco Luigi
Cattabriga	Carlo	Marangoni	Susanna	Scardovi	Alessandra
Cavazza	Angela	Marchesini	Carlo	Selleri	Vera
Cavina	Alessandra	Marmocchi	Rita	Servadei	Alessandro
Cazzola	Amedeo	Maselli	Claudia	Silvagni	Andrea
Cerioni	Rizzardo	Mazzanti	Maria Letizia	Simoni	Paolo
Chesi	Stefano	Mazzoni	Paolo	Sollevanti	Roberto
Chiarello	Giovanna	Mea	Concetta	Stefanetti	Paolo
Chiarioni	Gianluca	Melandri	Elena	Stupazzini	Franco
Cicchetti	Cristina	Mele	Matteo	Suzzi	Raffaele
Cortesi	Francesco	Mele	Domenico Roberto	Tiezzi	Antonio
Cortesi	Nicola	Melegari	Doranna	Tomassoli	Gianfranco
Costa	Dino	Melò	Roberto	Trombetta	Vanni
Dal Pozzo	Elena	Migliori	Fabio	Trombetti	Gianfranco
De Leo	Domenico	Montanari	Antonello	Turrini	Luigi
De Santis	Emilio	Monti	Marilena	Ungania	Pier Luigi
D'Errico	Antonio	Monti	Ermanno	Valpiani	Vanna
Di Giorgi	Nino Giorgio	Morelli	Mauro	Verni	Alberto
Diana	Adriano	Morten	GianLuigi	Visconti	Luigi
Donini	Franco	Moscatiello	Luca	Zaganelli	Roberta
Drollmann	Alexander	Mungiovino	Mario	Zambelli	Fabio
Fabbri	Marina	Muserra	Francesca	Zambellini Artini	Stefano
Fabbri	Roberto	Nidasio	Giovanni	Zanotti	Moreno
Ferraretti	Francesco Antonio	Osti	Paolo	Zarri	Mauro
Ferrari	Marcello	Pagani	Davide	Zerbin	Novella
Ferrari	Alberto	Paradisi	Luciano	Zinelli	Antonella
Ferri	Maria Cristina	Pascucci	Pier Paolo	Zoboli	Filippo
Fini	Mara	Pecchioli	Benedetta	Zucchini	Paolo
Fioritti	Alberto	Penzo	Antonio		





Corso biennale di preparazione
all'esercizio della professione
di Dottore Commercialista

2006-2008



Ana Moura

L'ANIMA DEL FADO

ACONTECEU

ANA MOURA *voce*

JOSÉ MANUEL NETO *chitarra portoghese*

JOSÉ ELMIRO NUNES *chitarra*

DANIEL PINTO *contrabbasso*

29 GIUGNO 2006

Chiostro della Basilica
di Santo Stefano di Bologna
ore 21,15

*L'ORDINE E LA FONDAZIONE
DEI DOTTORI COMMERCIALISTI
DI BOLOGNA*

invitano al concerto di

ANA MOURA

*in favore della conservazione
del patrimonio monumentale
della Basilica di Santo Stefano*

in occasione del
**XVIII FESTIVAL
INTERNAZIONALE
DI SANTO STEFANO**

**CORSO BIENNALE DI PREPARAZIONE ALL'ESERCIZIO DELLA PROFESSIONE DI
DOTTORE COMMERCIALISTA**
propedeutico all'esame di Stato
2006 - 2008

**LA PRESENTE BIBLIOGRAFIA, INDICATA DAI COORDINATORI DI MODULO DEL CORSO
IN OGGETTO, SARA' INTEGRATA DI VOLTA IN VOLTA DAI DOCENTI IN AULA.**

Bibliografia essenziale: Il bilancio di esercizio – L'interpretazione dei bilanci – La finanza aziendale.

1. G. Savioli; *Il bilancio di esercizio secondo i principi contabili nazionali ed internazionali*, Giuffrè, Milano, 2004.
2. G. Ferrero, F. Mezzani, P. Pisoni, L. Puddu, *Le analisi di Bilancio*, Giuffrè, Milano 2002.
3. M. Dallochio, *Finanza d'azienda. Analisi e valutazioni per le decisioni d'impresa*, EGEA, Milano 1998.
4. G. Romani, *La ragioneria per tutti*, Master Edizioni, Roma 2003.
5. A. Matacena – P. Petrolati, *Il bilancio d'esercizio. Casi e quesiti, Tomo I*, Clueb, Bologna 2005.

Bibliografia essenziale: Il Bilancio d'esercizio delle società quotate – Il Controllo legale dei conti – La valutazione del capitale economico – Le operazioni di gestione straordinaria.

1. AA.VV., *Principi contabili internazionali*, IPSOA, Milano, 2004.
2. PROREVI AUDITING S.R.L., *Il revisore contabile*, Giuffrè, Milano 2005.
3. L. Potito, *Le operazioni straordinarie nell'economia delle imprese*, Giappichelli, Torino, 2004.

Bibliografia essenziale: I Contratti

1. O. Cagnasso, *Contratti commerciali*, in Trattato di diritto commerciale, Vol 9, Cedam, Padova, 2000.
2. Bianca, *I contratti*, Vol I e II, Giuffrè, Milano, u.e..
3. L. Vigone, *I contratti dell'industria e del mercato finanziario*, Giuffrè, Milano, 1998.
4. AA.VV. *I contratti dell'industria e del mercato finanziario*, Vol I e II, UTET, Torino, 1995.

Bibliografia essenziale: La Società

1. Sandulli – Santoro, *La Riforma delle Società*, Giappichelli, Torino, 2003.
2. Galgano, *Diritto Commerciale Le Società*, Zanichelli, Bologna, u.e.
3. L. F. Paolucci, *Le società cooperative dopo la riforma*, CEDAM.

**CORSO BIENNALE DI PREPARAZIONE ALL'ESERCIZIO DELLA PROFESSIONE DI
DOTTORE COMMERCIALISTA**
propedeutico all'esame di Stato
2006 - 2008

Bibliografia essenziale: Il Fallimento e le altre procedure concorsuali

1. Piero Pajardi, *Codice del Fallimento*, Giuffrè, Milano, 2004.
2. Stefano Ambrosiani, *La Riforma della Legge Fallimentare*, Zanichelli Editore, 2006.
3. Massimo Ferro, *Le insinuazioni al passivo*, 3 volumi con CD-Rom, Cedam, Padova, u. e.
4. Fabrizio Di Marzio, *Il nuovo diritto della crisi di impresa e del fallimento*, Ita edizioni, 2006.

Bibliografia essenziale: Diritto del lavoro

1. Carinci, De Luca Tamajo, Tosi, Treu, *Diritto del lavoro* (volumi 1 e 2), Utet, Torino, ultima edizione.
2. Cinelli, *Diritto della previdenza sociale*, Giappichelli, Torino, 2005.
3. Garofalo - Ricci (a cura di), *Percorsi di Diritto del lavoro*, Cacucci, Bari, 2006.

Bibliografia essenziale: Le imposte indirette: l'IVA

1. Lefebvre, *Memento Fiscale*, Ipsoa, Bologna, 2005.
2. AA.VV., *Fisco 2005 (guida operativa)*, Ipsoa, Bologna, 2005, (IRPEF – IRES – IVA – registro – tributi locali – agevolazioni – dichiarazioni – accertamento – condoni e concordati – contenzioso).
3. Reggi, *IVA, Il Sole 24Ore, Milano, 2005*, (Testo annotato e commentato – istruzioni ministeriali e giurisprudenza).
4. Portale, *Imposta sul valore aggiunto 2005*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005,
(Commento articolo per articolo al DPR 633/72 e al DL 331/93 – Oltre 3500 casi risolti).
5. Mandò, *Manuale dell'imposta sul valore aggiunto 2005 con massimario*, Ipsoa, Bologna, 2005.
6. Scopacasa, *IVA* Ipsoa, Bologna, 2005, (Fatturazione elettronica – archiviazione ottica della contabilità – condoni – concordato ecc. – Guida operativa con Cd Rom).
7. Mogorovich, *Manuale dell'IVA 2005*, Maggioli, Rimini, 2005, (Fatturazione – semplificazioni contabili – sanzioni penali – aliquote – concordato preventivo)
8. Rizzardi, *Prontuario IVA 2005*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005, (Nuove regole per fatturazione – commercio elettronico di servizi – aliquote in edilizia).
9. Lefebvre, *Memento IVA 2004*, Ipsoa, Bologna, 2005.
10. Tascabili *IVA 2005 SEAC*, Trento, 2005; *IVA 2005 ETI/II Fisco*, 2005 (Normativa aggiornata senza commento).

**CORSO BIENNALE DI PREPARAZIONE ALL'ESERCIZIO DELLA PROFESSIONE DI
DOTTORE COMMERCIALISTA**
propedeutico all'esame di Stato
2006 - 2008

11. Frizzera, *Testo unico IVA 2005 (guida pratica fiscale)*, IL Sole 24Ore, Milano, 2005, (Dpr 633/72 e norme intergrative – IVA comunitaria – commento articolo per articolo - Fattura europea).
12. Mogorovich, *IVA intracomunitaria 2004*, Maggioli, Rimini, 2004, (Disciplina degli acquisti e delle cessioni – operazioni triangolari – depositi fiscali – prestazioni di servizi – regimi fiscali – modelli intrastat).
13. Frizzera, *Guida pratica fiscale Imposte indirette 1/2005*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005, (IVA – registro ipotecaria e catastale – bollo – nuova disciplina regimi speciali IVA – comunicazione annuale IVA – semplificazione adempimenti IVA – tributi locali – ICI – Accertamenti – studi di settore – proroga condoni).
14. Ianniello/Montesano, *Imposta di registro 2005*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005, (Commento articolo per articolo al DPR 131/86 a al DLGS 347/90 – schemi casi risolti).

Bibliografia essenziale: Le Imposte Dirette.

1. Lefebvre, *Memento Fiscale 2005*, Ipsoa, Bologna, 2005.
2. AA.VV., *Fisco 2005 (guida operativa)*, Ipsoa, Bologna, 2005, (IRPEF – IRES – IVA – registro – tributi locali – agevolazioni – dichiarazioni – accertamento – condoni e concordati – contenzioso).
3. Ceppellini/Lugano, *Testo unico delle imposte sui redditi 2005*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005, (Commento articolo per articolo al DPR 917/96 – circa 2500 casi risolti).
4. Tascabile, *Nuovo TUIR 2005*, ETI/Il Fisco, 2005, (normativa aggiornata senza commento).
5. Vasapolli, *Dal bilancio d'esercizio al reddito d'impresa 2005*, Ipsoa, Bologna, 2005.
6. Frizzera, *Nuova IRES 2005 (guida pratica fiscale)*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005.
7. Gaiani/Rizzardi, *Nuova tassazione delle imprese 2005*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005.
8. Lenoci/Rocca, *Consolidato civilistico e fiscale 2004*, Ipsoa, Milano, 2005, (Aggiornato con riforma societaria e fiscale, nuovi principi contabili IAS e US GAAP, Dlgs. 37/04, TUF e testo unico bancario).
9. P. Valenti/G.Valenti, *Consolidato e trasparenza*, Il Sole 24 ore, Milano, 2005.
10. Antonelli/Poggi, *Dichiarazione 770/2004*, Maggioli, Rimini, 2004.
11. AA.VV., *770/2005 Semplificato*, SEAC, Trento, 2005.
12. AA.VV., *770/2005 Ordinario*, SEAC, Trento, 2005.
13. Cremona/Monarca, *Unico 2005 Società di persone*, Ipsoa, Bologna, 2005.
14. De Gennaro, *Unico 2005 Società di capitali*, Ipsoa, Ipsoa, Bologna, 2005.
15. AA.VV., *Unico 2005 Società di persone ed equiparate*, SEAC, Trento, 2005.
16. AA.VV., *Unico 2005 Società di capitali ed enti commerciali*, SEAC, Trento, 2005.
17. AA.VV., *Unico 2005 Società di persone*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005.

**CORSO BIENNALE DI PREPARAZIONE ALL'ESERCIZIO DELLA PROFESSIONE DI
DOTTORE COMMERCIALISTA**
propedeutico all'esame di Stato
2006 - 2008

18. AA.VV., *Unico 2005 Società di capitali*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005.
19. Frizzera, *Unico 2005 Società di persone*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005.
20. Frizzera, *Unico 2005 Società di capitali*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005.

Bibliografia essenziale: L'Accertamento ed il contenzioso

1. Milanese/Montanri, *Verifiche fiscali in azienda 2005*, Euroconference, Milano, 2005.
2. Pezzato, *Verifica fiscale 2004*, Il Sole 24Ore, Milano, 2004.
3. Frizzera/Jannaccone/Della dio, *Testo Unico accertamento 2005 (guida pratica fiscale)*, Il Sole 24Ore, Milano, 2005.
4. Blandini, *Processo tributario 2002*, Il Sole 24Ore, Milano, 2002, (commento articolo per articolo al DLGS 546/92).
5. Pasquale Russo, *Manuale di diritto tributario. Il processo tributario*, Giuffrè, Milano, u.e.

Bibliografia essenziale: Tributario internazionale

1. Masselli, *Transfer pricing 2003*, Il Sole 24Ore, Milano, 2003.
2. Moro Visconti, *Holding*, Il Sole 24Ore, Milano, 2004.
3. Piazza, *Guida alla fiscalità internazionale 2005*, Il Sole 24Ore, Milano, 2004; (tassazione redditi prodotti in Italia e all'estero, convenzioni contro le doppie imposizioni).

Bibliografia essenziale: Commerciale Internazionale

1. Bortolotti, *Manuale di diritto commerciale internazionale Vol. 1*, Cedam, Padova, u.e.