

FONDAZIONE
DEI DOTTORI

COMMERCIALISTI
DI BOLOGNA

2005 • 2007

**Corso biennale di preparazione
all'esercizio della professione di
Dottore Commercialista**

 **10^a edizione**



Sommario

- Presentazione del corso	pag. 5
- Saluto del Direttore Generale CARISBO	pag. 7
- Saluto del Presidente della Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna	pag. 9
- Saluto del Preside della Facoltà di Economia Università degli Studi di Bologna	pag. 11
- Staff del Corso	pag. 12
- Borse di studio	pag. 13
- Calendario degli incontri	pag. 14
- Programma analitico: 1 anno	pag. 15
- Programma analitico: 2 anno	pag. 20
- Bibliografia	pag. 25
- Dottori che hanno terminato con successo il corso 2003-2005	pag. 28
- Docenti degli incontri	pag. 29
- Albo benemeriti 2005	pag. 30
- Fondazione Dottori Commercialisti di Bologna	pag. 31



Galleria al piano nobile di Palazzo Vassè Pietramellara
Ingresso della sede della Fondazione e dell'Ordine dei Dottori Commercialisti di Bologna

Presentazione del Corso

Inizia la nuova edizione del corso mentre il mondo delle professioni prosegue la via dei cambiamenti verso la costruzione di una casa comune per commercialisti e ragionieri e questo avviene mentre l'Ordine e la Fondazione dei dottori commercialisti di Bologna, questo anno, festeggiano 10 anni di attività di formazione qualificata e costantemente aggiornata.

E come festeggiare questo momento?

Continuando quel processo di modifica e di miglioramento di questo corso che da vari anni ci vede attenti ai cambiamenti che stanno attraversando la nostra categoria.

Ecco che per la sua decima edizione questo corso, rinnovando il suo impegno rivolto ai futuri dottori commercialisti, si modifica e trova la sua caratterizzazione nei seguenti punti di forza:

- focalizzazione rispetto all'obiettivo formativo - preparazione dell'esame di Stato - che ha generato un compattamento della programmazione modulare, si da refigurare un biennio che si articola in due sezioni (materie aziendali e materie giuridiche) caratterizzato da due livelli formativi perseguiti (uno di consolidamento delle cognizioni acquisite durante gli studi universitari, l'altro di proiezione verso innovativi ambiti professionali di impatto consulenziale e internazionale - articolazione atta a favorire lo svolgimento del corso a dottori provenienti da diversi corsi di laurea quadriennale e triennale, nonché ai laureati specialistici del CLaSEP -);
- inserimento di moduli accreditabili ai fini della formazione dei dottori commercialisti, si da enfatizzare sempre più il corso stesso come strumento non solo per la preparazione all'esame di Stato ma anche, e forse soprattutto, come mezzo di aggiornamento continuo. Inserimento che si ottiene mediante spin-off di alcuni moduli previsti nei corsi precedenti in stabili "corsi brevi" da offrire sia ai dottori abilitandi sia a dottori commercialisti. Il che prefigura l'ampliarsi di momenti di approfondimento di quelle tematiche che nel tempo si qualificano come capaci di favorire la crescita della categoria professionale tutta.

Attenzione alla realtà che cambia, focalizzazione e consolidamento della formazione acquisita, ampliamento della sfera di azione formativa e quindi dell'intervento operativo: ecco il nuovo che, con questo decimo corso, la Fondazione dei Dottori della Provincia di Bologna propone.

IL PRESIDENTE DELLA FONDAZIONE
DEI DOTTORI COMMERCIALISTI DI BOLOGNA
Dott. Gianfranco Tomassoli



ALLA FORZA DELLA TRADIZIONE SUL TERRITORIO DA OGGI
CARISBO AGGIUNGE TUTTI I VANTAGGI DI FAR PARTE
DI UN GRANDE GRUPPO EUROPEO: IL SANPAOLO.

Entrando in un'ora delle 185 Filiali Carisbo, e parla con uno dei 2.179 professionisti che conoscono a fondo la tua realtà territoriale, economica e sociale. Persone di cui ti fidi da sempre. Ti illustreranno tutte le nuove opportunità che nascono dall'integrazione con il Sanpaolo: nuovi prodotti finanziari per le famiglie e le imprese, nuove formule di investimento, una più ampia gamma di servizi nell'area del credito personale, del mutui, della previdenza. E scoprirai che la tua banca non ti è mai stata così vicina.

CARISBO

SANPAOLO

La tua dimensione.

BENVENUTO NELLA TUA BANCA.



Saluto del Direttore Generale CARISBO S.p.A.

In veste di nuovo Direttore Generale della Cassa di Risparmio in Bologna, sono orgogliosa di confermare, per il decimo anno, il sostegno del nostro Istituto alla realizzazione, in collaborazione con la Fondazione dei Dottori Commercialisti di Bologna e l'Ateneo di Bologna, del "Corso di Preparazione biennale" destinato a quanti si accingono ad intraprendere la libera professione di Commercialisti, con il preciso ed ambizioso scopo di fornire ai giovani professionisti del futuro un supporto per il superamento dell'Esame di Stato, oltre che un contributo tecnico-didattico per un'adeguata e specialistica preparazione degli stessi.

Le ormai note problematiche connesse alla formazione universitaria, eccessivamente teorica e nozionistica, ed ancora scarsamente competitiva sul fronte europeo, nonché la ristrutturazione in atto negli ordini professionali, hanno creato uno scenario in itinere e spiazzante per i nostri giovani laureati che, terminato il ciclo di studi, si ritrovano catapultati in un territorio a loro estraneo....il mondo del lavoro per l'appunto.

E' in tale contesto che si inserisce e trae la sua fonte ispiratrice il Corso, che si propone di facilitare l'inserimento dei laureati nel tessuto economico ed industriale attuale, associando a moduli teorici altri con un taglio più specificatamente operativo e ad alto contenuto specialistico, con l'obiettivo di trasferire ai partecipanti metodologie e strumenti di lavoro utili per fornire un adeguato supporto sia per il superamento dell'esame, sia per il concreto esercizio della professione.

Il corso si propone, altresì, di offrire a quanti già svolgono la professione uno strumento di aggiornamento, incentivando la formazione di figure professionali competenti, capaci di destreggiarsi con coscienza nel variegato comparto economico.

Unico, dunque, lo scopo, ovvero preparare e formare in modo adeguato e competitivo una categoria di professionisti invitati a fornire consulenza qualificata.

L'articolazione organizzativa del Gruppo Sanpaolo Imi S.p.A - di cui fa parte CARISBO-, mira alla valorizzazione dei marchi storici delle banche rete, attribuendo loro compiti prevalentemente tesi al presidio dei rispettivi territori e allo sviluppo delle attività produttive, al fine di soddisfare le aspettative di una clientela sempre più evoluta.

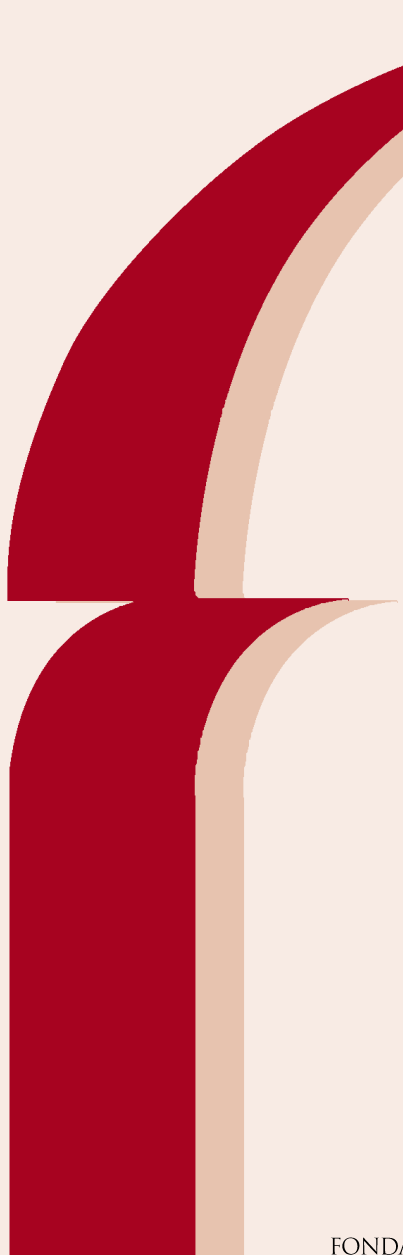
Carisbo, come banca del territorio, sensibilissima alle richieste dei propri clienti, aziende e piccole e medie imprese, nel concreto, si è dichiarata disponibile ad offrire i mezzi più idonei per coniugare le esigenze dei Dottori Commercialisti con quelle di tutti gli operatori del mercato per la promozione dello sviluppo aziendale.

Carisbo, presente e attiva nella nostra città e nell'intera regione con una profonda conoscenza della realtà economico-sociale locale e conscia che la banca possa essere non solo luogo di finanza, è convinta che la strada per consolidare lo sviluppo economico passi anche attraverso iniziative come queste, con l'auspicio di offrire un contributo concreto alla formazione dei giovani e allo sviluppo economico, poiché professionisti qualificati rappresentano una prerogativa indispensabile in un tessuto economico-industriale che evidenzia, accanto a grandi società, numerose piccole e medie aziende.



IL DIRETTORE GENERALE CARISBO S.P.A.
Dott.ssa Maria Lucia Candida

CARISBO
SANPAOLO



La Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna a sostegno della formazione dei giovani quale fattore di sviluppo per la società.

Nel 2004 per il Settore Istruzione, Formazione, Innovazione Ricerca, la Fondazione ha finanziato progetti per 9.508.619 pari al 32% del totale complessivo delle erogazioni.



FONDAZIONE CASSA DI RISPARMIO IN BOLOGNA

Saluto del Presidente della Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna

La Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna rinnova anche per il 2005 la collaborazione con la Fondazione dei Dottori Commercialisti impegnandosi a favore dell'attività formativa connessa alla realizzazione della decima edizione del "Corso biennale di preparazione all'esercizio della professione di Dottore Commercialista propedeutico all'esame di Stato", nella consapevolezza che professionisti preparati e responsabili rappresentino un supporto indispensabile in un territorio caratterizzato da un tessuto economico industriale che evidenzia la presenza, accanto a grandi società, di numerosissime piccole e medie imprese.

Sostenere ed incentivare l'istruzione dei giovani e la loro formazione, intesa come momento propedeutico all'operatività concreta e come strumento privilegiato di costruzione della professionalità futura ha da sempre rappresentato, per la Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna, uno degli obiettivi primari. Nel 2004 le erogazioni a favore del settore "Istruzione Formazione, Innovazione Ricerca" sono ammontate infatti a 9.508.619 Euro, pari al 32% del totale complessivo degli stanziamenti effettuati.

In questa prospettiva si rivela dunque ancor più significativa la realizzazione di un corso il cui apporto formativo deriva da una proficua sinergia tra ordine professionale, garante della preparazione specialistica, mondo universitario e mondo economico finanziario, quale interlocutore e destinatario finale. Questo approccio complesso consente inoltre di spingersi al di là del momento meramente contingente dell'esame di Stato, fornendo un metodo ed un approccio alla materia diversificato e dinamico.

La Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna, nel sostenere l'Ordine e la Fondazione dei Dottori Commercialisti per il migliore esito dell'iniziativa, ribadisce il proprio impegno a favore dell'universo giovanile, nella consapevolezza che potenziare e qualificare l'offerta formativa destinata a chi si affaccia al mondo del lavoro e in particolare all'attività libero professionale, rappresenta un fattore chiave per lo sviluppo della collettività.



FONDAZIONE
CASSA DI RISPARMIO
IN BOLOGNA

IL PRESIDENTE DELLA FONDAZIONE CASSA DI RISPARMIO IN BOLOGNA
Prof. Avv. Fabio Roversi-Monaco



Saluto del Preside della Facoltà di Economia Alma Mater Studiorum Università di Bologna

Anche quest'anno la Facoltà di Economia rinnova la sua collaborazione, iniziata già nel 1997, con l'Ordine e la Fondazione dei Dottori Commercialisti.

Una collaborazione che ha mostrato i suoi primi risultati con la proclamazione dei primi dottori magistrali in Economia e Professione nell'anno accademico 2003-04. Tali laureati sono stati fra l'altro nel gruppo dei primi dell'Ateneo bolognese.

Per la formazione dei futuri dottori commercialisti la Facoltà di Economia ha previsto un percorso didattico mirato che affronta le tematiche specifiche della libera professione, a partire dalla laurea triennale e proseguendo poi con la laurea specialistica in Economia e Professione. Un percorso capace di integrare lo studio teorico con la formazione pratica attraverso i tirocini presso gli studi professionali.

Il dottore commercialista è solitamente visto come il primo "consigliere" dell'imprenditore: il nostro impegno è quello di preparare professionisti che possano efficacemente svolgere quel compito, contribuendo allo sviluppo di tutte le imprese.

IL PRESIDE DELLA FACOLTA' DI ECONOMIA
ALMA MATER STUDIORUM
UNIVERSITA' DI BOLOGNA
Prof. Sandro Sandri



Alma Mater Studiorum
Università degli Studi di Bologna
Facoltà di Economia
CLaSEP



SEDE DEGLI INCONTRI

Facoltà di Economia
Università degli Studi di Bologna
Piazza Scaravilli, 2

ORARIO INCONTRI

dalle ore 17,00 alle ore 20,00

SEGRETERIA

Via Farini, 14 - 40124 Bologna
tel. 051.220392 - 233968
fax 051.238204

fondazione@dottcomm.bo.it
www.dottcomm.bo.it



Staff del Corso

DIREZIONE

Gianfranco Tomassoli

RESPONSABILE SCIENTIFICO

Antonio Matacena

RESPONSABILE CORSO

Carlo Carpani

COORDINATORE DIDATTICO

Isabella Boselli

COORDINATORE ORGANIZZATIVO

Lorenzo Contegreco

REFERENTE CARISBO

Claudio Ciavarella

Responsabile Area Aziendale

Patrizia Petrolati

Coordinatori Moduli Aziendali

Rodolfo Curti
Luciana Lenzi
Aldo Loiacono
Roberto Megna

Responsabile Area Giuridica

Marco Leonelli

Coordinatori Moduli Giuridici

Antonio de Capoa
Massimo Masotti
Marcello Margotto
Fausto Maroncelli



Borse di studio

Al termine del primo anno di corso verrà proposta una prova scritta per l'assegnazione di 13 borse di studio del valore pari alla quota biennale di partecipazione al corso.

CORSO 2003 - 2005 I VINCITORI DELLE BORSE DI STUDIO

Boninsegna Sara
Manferrari Marco
Bajic Anja
Covella Francesca
Villani Fulvio
Pastorelli Elena
Droghetti Stefania
Pellegrin Roberta
Drei Donà Ludovica
Barbieri Giacomo
Senlis Manferrari Daniela
Vezzaro Pierpaolo
Businelli Sara



FONDAZIONE
CASSA DI RISPARMIO
IN BOLOGNA

Le Borse di studio sono offerte da:



DIECI BORSE DI STUDIO

**Deloitte
& Touche**

UNA BORSA DI STUDIO

KPMG

UNA BORSA DI STUDIO

PRICEWATERHOUSECOOPERS 

UNA BORSA DI STUDIO

Calendario Incontri

CORSO PRELIMINARE DI CONTABILITÀ GENERALE

Luglio 2005

Primo anno

MATERIE AZIENDALI

Settembre - Dicembre 2005

MATERIE GIURIDICHE

Gennaio - Maggio 2006

Prova scritta per l'assegnazione delle borse di studio.

Giugno 2006

Secondo anno

MATERIE AZIENDALI

Settembre - Gennaio 2007

MATERIE GIURICHE

Gennaio - Maggio 2007

Chiusura corso. Consegna attestati.

Luglio 2007

*Il calendario dettagliato degli incontri
è scaricabile dal sito*

www.dottcomm.bo.it/web_fondazione/formazione/default.asp

CORSO PRELIMINARE DI CONTABILITÀ GENERALE

12 ore

Luglio 2005

- Presentazione del Corso.
Dal primo bilancio di verifica al bilancio amministrativo-contabile: le rilevazioni di fine periodo e di riapertura.
- La forma, il contenuto e lo scopo dello stato patrimoniale.
- La forma, il contenuto e lo scopo del conto economico.
- La costruzione del bilancio d'esercizio con dati a piacere partendo dal primo bilancio di verifica.

Bibliografia essenziale:

G. Romani, La ragioneria per tutti, Master Edizioni, Roma 2003.
A. Maticena – P. Petrolati, Il bilancio d'esercizio. Casi e quesiti, Tomo I, Clueb, Bologna 2005.

Docenti

**ANTONIO MATAECENA
PATRIZIA PETROLATI
LUCIANA LENZI**

IL BILANCIO DI ESERCIZIO

24 ore

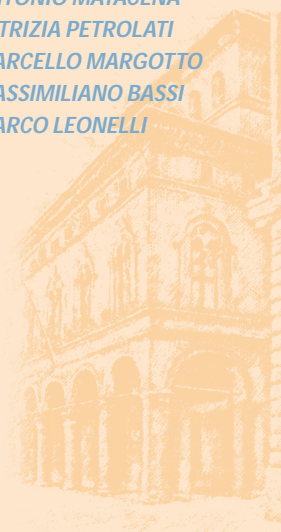
Settembre - Ottobre 2005

- Il bilancio di esercizio delle società: la clausola generale; i principi di redazione; i documenti contabili obbligatori.
- La nota integrativa; la relazione sulla gestione e gli altri allegati del bilancio di esercizio.
- Le valutazioni di bilancio: le rimanenze di merci, materie e prodotti; di partecipazioni e titoli.
- Le valutazioni di bilancio: le immobilizzazioni materiali e immateriali.
- Le valutazioni di bilancio: le immobilizzazioni finanziarie.
- Le valutazioni di bilancio: i crediti, i debiti e le altre passività.
- Le valutazioni di bilancio: le poste del patrimonio netto.
- Le valutazioni di bilancio: il trattamento delle imposte differite attive e passive.

**PRIMO ANNO
I Semestre
Moduli Aziendali**

Docenti

**ANTONIO MATAECENA
PATRIZIA PETROLATI
MARCELLO MARGOTTO
MASSIMILIANO BASSI
MARCO LEONELLI**



Ottobre - Novembre 2005

Docenti

MARCO MARIA MATTEI

PATRIZIA PETROLATI

ANTONIO MATAACENA

- La riclassificazione dello stato patrimoniale e del conto economico ai fini dell'analisi di bilancio.
- Il sistema degli indici e degli indicatori di bilancio.
- La riclassificazione del bilancio di esercizio e la relativa interpretazione a mezzo di indici ed indicatori: casi.
- L'analisi dei flussi finanziari e la costruzione dei rendiconti con i metodi analitici.
- L'analisi dei flussi finanziari e la costruzione dei rendiconti con i metodi sintetici.
- L'analisi dei flussi finanziari e la costruzione dei rendiconti con i metodi analitici: casi.
- L'analisi dei flussi finanziari e la costruzione dei rendiconti con i metodi sintetici: casi.

LA FINANZA AZIENDALE

24 ore

Novembre - Dicembre 2005

Docenti

RENATO SANTINI

FABRIZIO LEONI

- La crescita ed il fabbisogno finanziario: la stima dei flussi di cassa disponibili; la determinazione del capitale circolante gestionale; l'autofinanziamento finanziario.
- La valutazione di un investimento: i criteri guida di valutazione; la determinazione dei flussi di cassa rilevanti; il costo del capitale.
- Le scelte di struttura finanziaria: gli strumenti finanziari a servizio dell'impresa; il rapporto d'indebitamento ottimale; la determinazione del costo delle forme di finanziamento.
- La costruzione del business plan come strumento di capital budgeting e di avvio di attività d'impresa.
- La costruzione del business plan: casi.
- La valutazione di operazioni di acquisizione e di leveraged e management buy out. Casi.
- Basilea 2: l'impatto sui rapporti fra l'impresa e le aziende di credito.

I CONTRATTI

Gennaio – Febbraio 2006

30 ore

- Esame delle principali forme contrattuali.
La vendita, il contratto estimatorio, la locazione, il comodato, il mandato, il contratto di agenzia.
- Esame delle principali forme contrattuali.
Il contratto d'appalto, il contratto d'opera, il deposito, la transazione, i contratti di sponsorizzazione.
- Esame delle principali forme contrattuali.
I contratti di garanzia (fideiussioni, lettere di patronage, etc.), i contratti di distribuzione ed i contratti di subfornitura.
- Esame delle principali forme contrattuali.
I contratti atipici: il leasing, il factoring.
- I contratti di cessione e di sfruttamento di licenze, di proprietà intellettuale e di tecnologia.
- I contratti del mercato finanziario: vendita a termine, riporto, derivati e swaps.
Insider Trading.
- I contratti di compravendita di partecipazioni sociali in società di capitali.
- Lavoro dipendente e lavoro autonomo.
La retribuzione ed il trattamento di fine rapporto.
- Il licenziamento individuale e collettivo.
- Le nuove forme di lavoro introdotte dalle riforme normative (la legislazione Biagi).

PRIMO ANNO Il Semestre Moduli Giuridici

Docenti

VERA DANIELE

FRANCESCO GENNARI

ANTONIO de CAPOA

EMANUELA MANZO

MASSIMO MASOTTI

ANDREA LASSANDARI

ALBERTO PIZZOFERRATO

LE SOCIETA'

Febbraio – Marzo 2006

36 ore

- L'imprenditore e lo statuto dell'imprenditore commerciale.
Le società di persone: società semplice, società in nome collettivo, società in accomandita semplice.
Disposizioni generali.

Docenti

CARLA GANDINI

FRANCESCO GENNARI

FEDERICO TONELLI

GIUSEPPE VILLONE

LEONARDO FERRANDINO

LAURA GUALANDI

MASSIMO MASOTTI

FRANCESCO VELLA

ANTONIO de CAPOA

- I rapporti tra soci e con terzi nelle società personali.
Lo scioglimento in presenza o meno della fase liquidatoria.
Trasferimento di quote nelle società di persone.
- Le società nella nuova legislazione: aspetti generali e linee guida.
Le caratteristiche delle varie tipologie societarie.
- Le società di capitali: costituzione, pubblicità, atto costitutivo e sue modificazioni, diritto di recesso e liquidazione del socio, patti parasociali e conferimenti.
- I poteri, il ruolo e il funzionamento dell'assemblea con particolare attenzione all'assemblea di approvazione del bilancio. Le decisioni dei soci nelle s.r.l.
- Le azioni: caratteristiche, differenti tipologie, emissione, diritti patrimoniali, diritti amministrativi ed operazioni relative ad azioni proprie. Le quote di partecipazione di s.r.l.
- Obbligazioni e strumenti ibridi di finanziamento di società di capitali, altri strumenti finanziari partecipativi e non partecipativi.
- Patrimoni destinati ad uno specifico affare.
Finanziamenti dei soci nelle s.r.l.
- Clausole di gradimento nelle società di capitale.
Direzione e coordinamento delle società: i gruppi d'impresa.
- Le governance ed il controllo di legittimità e contabile nelle società di capitali.
- Disciplina delle società con azioni quotate ed appello al pubblico risparmio.
- L'associazione in partecipazione.
Il contratto di cointeressenza.
I raggruppamenti temporanei d'impresa.
Le joint ventures internazionali.

II FALLIMENTO E LE ALTRE PROCEDURE CONCORSUALI

39 ore

Marzo – Aprile – Maggio 2006

- I principi generali del fallimento, il presupposto soggettivo ed oggettivo, la dichiarazione di fallimento e gli organi preposti allo stesso.
- Gli effetti del fallimento per il fallito e per i creditori. Gli atti pregiudizievoli ai creditori.
- Gli effetti del fallimento sui rapporti giuridici preesistenti. La formazione dello stato passivo.
- La custodia e l'amministrazione delle attività fallimentari. La liquidazione dell'attivo e la sua ripartizione.
- La chiusura del fallimento. Il fallimento delle società. Il concordato fallimentare. La riabilitazione del fallito.
- La relazione articolo 33 L.F. Le disposizioni penali in materia fallimentare.
- Gli adempimenti fiscali nel fallimento.
- Il Fallimento: considerazioni conclusive. Caso: predisposizione di una domanda di ammissione al passivo, di uno stato passivo e di un piano di riparto.
- La gestione della crisi di impresa.
- Il "nuovo" concordato preventivo, gli accordi di ristrutturazione dei debiti, il piano di risanamento attestato. Caso: La predisposizione di una domanda di ammissione alla procedura di concordato preventivo.
- La liquidazione coatta amministrativa.
- L'Amministrazione controllata, i lineamenti generali dell'amministrazione straordinaria delle grandi imprese in crisi e del D.L. n. 347/2003 – Decreto Marzano.

Docenti

LAURA GUALANDI

ADOLFO BARBIERI

VINCENZO DE ROBERTIS

PIERO AICARDI

FABIO FLORINI

ENRICO CIERI

GIONATA BARTOLINI

ENRICA PIACQUADDIO

FAUSTO MARONCELLI

MASSIMO FERRO

MIRELLA BOMPADRE

VERA DANIELE

PASQUALE LICCARDO



SECONDO ANNO

I Semestre

Moduli Aziendali

Docenti

RODOLFO CURTI
GIANLUCA GEMINIANI
ALDO LOIACONO
MASSIMILIANO BASSI

IL BILANCIO DI ESERCIZIO DELLE SOCIETA' QUOTATE

27 ore

Settembre - Ottobre 2006

- Il bilancio di esercizio delle società di capitali quotate. Gli IAS-IFRS: aspetti introduttivi.
- La presentazione del bilancio di esercizio: il quadro sistematico.
- Gli IAS/IFRS più rilevanti.
- La prima adozione degli IAS/IFRS.
- Il bilancio consolidato: i principi e le tecniche di consolidamento; l'area di consolidamento; la data e la conversione dei bilanci da consolidare.
- La valutazione delle partecipazioni con il metodo del patrimonio netto. Il trattamento delle differenze di consolidamento.
- Il bilancio consolidato: casi.

IL CONTROLLO LEGALE DEI CONTI

12 ore

Ottobre 2006

- I compiti del Collegio sindacale e delle Società di revisione: analogie e differenze. La relazione del collegio sindacale e delle società di revisione.
- Il controllo legale dei conti nei vari modelli di corporate governance.
- Le tecniche di controllo delle principali poste del bilancio di esercizio.
- Le tecniche di individuazione del falso in bilancio.

LA VALUTAZIONE DEL CAPITALE ECONOMICO

21 ore

Ottobre - Novembre 2006

- I metodi di valutazione del capitale economico: aspetti introduttivi. I metodi patrimoniali.
- I metodi reddituali.
- I metodi misti.
- I metodi finanziari.

Docenti

ROBERTO MEGNA
YURI ZUGOLARO

Docenti

RAFFAELE LANDUZZI
RENATO SANTINI
MARCO MARIA MATTEI
FABRIZIO LEONI

- I metodi di valutazione del capitale economico: casi.
- I metodi di valutazione del capitale economico nell'ambito delle perizie avente valore legale.

LE OPERAZIONI DI GESTIONE STRAORDINARIA

45 ore

Novembre – Dicembre 2006 - Gennaio 2007

- La fusione: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; il rapporto di concambio.
- Le differenze di fusione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La fusione: casi.
- La scissione: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; il rapporto di concambio; le differenze di scissione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La scissione: casi.
- La trasformazione: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La trasformazione: casi.
- Il conferimento di azienda: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- Il conferimento di azienda: casi.
- La liquidazione volontaria: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La liquidazione volontaria: casi.
- La cessione di azienda e di partecipazioni sociali: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- La cessione di azienda e di partecipazioni sociali: casi.
- L'affitto, l'usufrutto e la comunione ereditaria di azienda: il significato economico, le fasi ed i documenti dell'operazione; gli aspetti contabili; gli aspetti fiscali.
- L'affitto, l'usufrutto e la comunione ereditaria di azienda: casi.

Docenti

GIANLUCA SETTEPANI

ALDO LOIACONO

SERGIO MARCHESE

PIERLUIGI UNGANIA

MARIO RAVACCIA

SILVIA PIZZI

MASSIMO MASOTTI

MARCELLO MARGOTTO

ALESSANDRO SERVADEI



SECONDO ANNO
II Semestre
Moduli Giuridici

Docenti

LUCIANO CAMPANINI

MARGELLO MARGOTTO

CLAUDIA SPISNI

LUCA POGGI

ALESSANDRA DALMONTE

LUIGI RECCHIONI

MICHELA MAGNANI



LE IMPOSTE DIRETTE

30 ore

Gennaio – Febbraio – Marzo 2007

- L'Ire: i soggetti passivi; la determinazione del tributo; le categorie di reddito; i redditi fondiari; i redditi di capitale; il reddito di lavoro autonomo e dipendente.
- Il reddito d'impresa: definizione; determinazione e regole.
- Il reddito d'impresa: regole e valutazioni.
- Il reddito d'impresa: i redditi di capitale e diversi.
- Il reddito d'impresa: gli interessi passivi.
- Il reddito d'impresa: disposizioni comuni e fiscalità delle ristrutturazioni aziendali.
- Il modello Unico Società di capitali e Società di persone: casi.
- Le agevolazioni alle imprese: i contributi nazionali e comunitari, le agevolazioni mediante attribuzione di crediti d'imposta.
- Le ritenute alla fonte ed il sostituto d'imposta: il modello 770. L'inquadramento fiscale dei rapporti di collaborazione c.d. "a progetto".

LE IMPOSTE INDIRETTE: L'IVA

12 ore

Marzo 2007

- L'imposta sul valore aggiunto:
 - la fattispecie tributaria;
 - il presupposto soggettivo;
 - Il presupposto oggettivo;
 - La territorialità del tributo.
- - la determinazione del tributo;
 - la base imponibile, l'aliquota e le operazioni esenti, non imponibili ed escluse o non soggette ad IVA; gli obblighi dei soggetti passivi.
- - le esportazioni e le importazioni;
 - le operazioni intracomunitarie.
- - le detrazioni; le presunzioni di acquisto e vendita; i regimi semplificati e speciali; la dichiarazione annuale IVA: concetti.

Docenti

LUCIANO CAMPANINI

ALESSANDRA DALMONTE

EMANUELE GNUGNOLI

L'ACCERTAMENTO ED IL CONTENZIOSO

21 ore

Marzo - Aprile 2007

- Le verifiche fiscali in azienda; l'accertamento del tributo: profili generali.
- l'accertamento analitico sintetico e induttivo; la dichiarazione tributaria;
 - i nuovi meccanismi di accertamento del reddito: dai coefficienti presuntivi agli studi di settore (cenni).
- Disposizioni antielusive generali: l'art. 37- bis del Dpr 600/73.
- Il contenzioso tributario:
 - gli istituti di procedura civile nel processo tributario.
- - l'introduzione e svolgimento del nuovo processo tributario.
- - tecniche di redazione dell'atto di ricorso;
 - tecniche di comunicazione per la gestione della difesa in giudizio.
- - la conciliazione e l'accertamento con adesione.

Docenti

MICHELE PISANI

MATTEO TAMBURINI

LORENZO DEL FEDERICO

MICHELE DAVALLI

ALBERTO BONGIOVANNI

TRIBUTARIO INTERNAZIONALE

12 ore

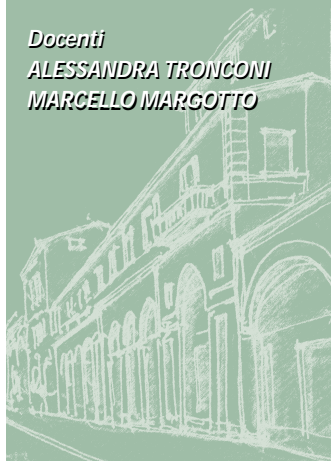
Aprile 2007

- I principi di fiscalità internazionale: i concetti di residenza di stabile organizzazione, la tassazione dei redditi prodotti all'estero da soggetti residenti (proventi immobiliari, redditi d'impresa, royalties, interessi, dividendi).
- La tassazione dei redditi prodotti in Italia da soggetti non residenti (proventi immobiliari, redditi di impresa royalties, interessi, dividendi).
- Transfer pricing.
- Il regime dei dividendi: CFC le controlled foreign companies; il regime di indeducibilità dei costi.

Docenti

ALESSANDRA TRONCONI

MARCELLO MARGOTTO



*Aprile - Maggio 2007**Docenti***MICHELE MASSIRONI****ANTONIO de CAPOA**

- La contrattualistica internazionale: aspetti generali.
- La delocalizzazione produttiva.
- La subfornitura industriale internazionale.
- I pagamenti internazionali ed il rischio credito.

Nell'ambito del secondo anno saranno analizzati 5 cases relativi alle materie aziendali e 5 cases relativi alle materie giuridiche.





Il bilancio di esercizio – L'interpretazione dei bilanci – La finanza aziendale

1. G. Savioli, Il bilancio di esercizio secondo i principi contabili nazionali ed internazionali, Giuffrè, Milano, 2004;
2. G. Ferrero, F. Mezzani, P. Pisoni, L. Puddu, Le analisi di Bilancio, Giuffrè, Milano 2002;
3. M. Dallochio, Finanza d'azienda. Analisi e valutazioni per le decisioni d'impresa, EGEA, Milano, 1998.

Il bilancio d'esercizio delle società quotate – Il controllo legale dei conti – La valutazione del capitale economico – Le operazioni di gestione straordinaria

1. AA.VV., Principi contabili internazionali, IPSOA, Milano, 2004;
2. PROREVI AUDITING S.R.L., Il revisore contabile, Giuffrè, Milano, 2005;
3. L. Potito, Le operazioni straordinarie nell'economia delle imprese, Giappichelli, Torino, 2004.

I contratti

1. O. Cagnasso, Contratti Commerciali, in Trattato di diritto commerciale, Vol 9, Cedam, Padova, 2000;
2. Bianca, I Contratti, Vol I e II, Giuffrè, Milano, u.e.;
3. L. Vigone, I contratti dell'industria e del mercato finanziario, Giuffrè, Milano, 1998;
4. AA.VV. I Contratti dell'industria e del mercato finanziario, Vol I e II, UTET, Torino, 1995.

La società

1. Sandulli – Santoro, La Riforma delle Società, Giappichelli, Torino, 2003;
2. Galgano, Diritto Commerciale Le Società, Zanichelli, Bologna, u.e.

Il fallimento e le altre procedure concorsuali

1. Piero Pajardi, Codice del Fallimento, Giuffrè, Milano, 2004;
2. Alberto Maffei Alberti, Commento Breve alla Legge Fallimentare, Cedam, Padova, 2000;
3. L. Panzani, Collana Il diritto privato nella giurisprudenza, UTET, Torino, 2000;
4. Francis Lefevre, Fallimento 2005, Momento pratico, IPSOA, Bologna, 2005;
5. Massimo Ferro, "Le insinuazioni al passivo" 3 volumi con CD-Rom, Cedam, Padova, u.e.

Le imposte indirette: l'IVA

1. Lefebvre, Memento Fiscale, Ipsoa, Bologna, 2005;
2. AA.VV., Fisco 2005 (guida operativa), Ipsoa, Bologna, 2005; (IRPEF – IRES – IVA – registro – tributi locali – agevolazioni – dichiarazioni – accertamento – condoni e concordati – contenzioso);



3. Reggi, IVA, Il Sole 24Ore, Milano, 2005;
(testo annotato e commentato – istruzioni ministeriali e giurisprudenza)
4. Portale, Imposta sul valore aggiunto 2005, Il Sole 24Ore, Milano, 2005;
(commento articolo per articolo al DPR 633/72 e al DL 331/93 – Oltre 3500 casi risolti)
5. Mandò, Manuale dell'imposta sul valore aggiunto 2005 con massimo, Ipsoa, Bologna, 2005;
6. Scopacasa, IVA Ipsoa, Bologna, 2005;
(fatturazione elettronica – archiviazione ottica della contabilità – condoni – concordato ecc. – Guida operativa con Cd Rom).
7. Mogorovich, Manuale dell'IVA 2005, Maggioli, Rimini, 2005;
(Fatturazione – semplificazioni contabili – sanzioni penali – aliquote – concordato preventivo)
8. Rizzardi, Prontuario IVA 2005, Il Sole 24Ore, Milano, 2005;
(nuove regole per fatturazione – commercio elettronico di servizi – aliquote in edilizia).
9. Lefebvre, Memento IVA 2004, Ipsoa, Bologna, 2005;
10. Tascabili IVA 2005 SEAC, Trento, 2005; IVA 2005 ETI/II Fisco, 2005;
(normativa aggiornata senza commento)
11. Frizzera, Testo unico IVA 2005 (guida pratica fiscale), IL Sole 24Ore, Milano, 2005;
(Dpr 633/72 e norme intergrative – IVA comunitaria – commento articolo per articolo - Fattura europea).
12. Mogorovich, IVA intracomunitaria 2004, Maggioli, Rimini, 2004;
(Disciplina degli acquisti e delle cessioni – operazioni triangolari – depositi fiscali – prestazioni di servizi – regimi fiscali – modelli intrastat)
13. Frizzera, Guida pratica fiscale Imposte indirette 1/2005, Il Sole 24Ore, Milano, 2005; (IVA – registro ipotecaria e catastale – bollo – nuova disciplina regimi speciali IVA – comunicazione annuale IVA – semplificazione adempimenti IVA – tributi locali – ICI – Accertamenti – studi di settore – proroga condoni)
14. Ianniello/Montesano, Imposta di registro 2005, Il Sole 24Ore, Milano, 2005.
(Commento articolo x articolo al DPR 131/86 a al DLGS 347/90 – schemi casi risolti).

Le imposte dirette

1. Lefebvre, Memento Fiscale 2005, Ipsoa, Bologna, 2005;
2. AA.VV., Fisco 2005 (guida operativa), Ipsoa, Bologna, 2005;
(IRPEF – IRES – IVA – registro – tributi locali – agevolazioni – dichiarazioni – accertamento – condoni e concordati – contenzioso)
3. Ceppellini/Lugano, Testo unico delle imposte sui redditi 2005, Il Sole 24Ore, Milano, 2005;
(Commento articolo per articolo al DPR 917/96 – circa 2500 casi risolti).
4. Tascabile, Nuovo TUIR 2005, ETI/II Fisco, 2005;
(normativa aggiornata senza commento).
5. Vasapolli, Dal bilancio d'esercizio al reddito d'impresa 2005, Ipsoa, Bologna, 2005;
6. Frizzera, Nuova IRES 2005 (guida pratica fiscale), Il Sole 24Ore, Milano, 2005;
7. Gaiani/Rizzardi, Nuova tassazione delle imprese 2005, Il Sole 24Ore, Milano, 2005;
8. Lenoci/Rocca, Consolidato civilistico e fiscale 2004, Ipsoa, Milano, 2005;
(Aggiornato con riforma societaria e fiscale, nuovi principi contabili IAS e US GAAP ,DLGS 37/04,TUF e testo unico bancario).



9. P. Valenti/G.Valenti, Consolidato e trasparenza, Il Sole 24 ore, Milano, 2005;
10. Antonelli/Poggi, Dichiarazione 770/2004, Maggioli, Rimini, 2004;
11. AA.VV., 770/2005 Semplificato, SEAC, Trento, 2005;
12. AA.VV., 770/2005 Ordinario, SEAC, Trento, 2005;
13. Cremona/Monarca, Unico 2005 Società di persone, Ipsoa, Bologna, 2005;
14. De Gennaro, Unico 2005 Società di capitali, Ipsoa, Bologna, 2005;
15. AA.VV., Unico 2005 Società di persone ed equiparate, SEAC, Trento, 2005;
16. AA.VV., Unico 2005 Società di capitali ed enti commerciali, SEAC, Trento, 2005;
17. AA.VV., Unico 2005 Società di persone, Il Sole 24Ore, Milano, 2005;
18. AA.VV., Unico 2005 Società di capitali, Il Sole 24Ore, Milano, 2005;
19. Frizzera, Unico 2005 Società di persone, Il Sole 24Ore, Milano, 2005;
20. Frizzera, Unico 2005 Società di capitali, Il Sole 24Ore, Milano, 2005.

L'accertamento ed il contenzioso

1. Milanese/Montanri, Verifiche fiscali in azienda 2005, Euroconference, Milano, 2005;
2. Pezzato, Verifica fiscale 2004, Il Sole 24Ore, Milano, 2004;
3. Frizzera/Jannaccone/Della dio, Testo Unico accertamento 2005 (guida pratica fiscale), Il Sole 24Ore, Milano, 2005;
4. Blandini, Processo tributario 2002, Il Sole 24Ore, Milano, 2002; (commento articolo per articolo al DLGS 546/92).
5. Pasquale Russo, Manuale di diritto tributario. Il processo tributario, Giuffrè, Milano, u.e.

Tributario internazionale

1. Masselli, Transfer pricing 2003, Il Sole 24Ore, Milano, 2003;
2. Moro Visconti, Holding, Il Sole 24Ore, Milano, 2004;
3. Piazza, Guida alla fiscalità internazionale 2005, Il Sole 24Ore, Milano, 2004.
(tassazione redditi prodotti in Italia e all'estero, convenzioni contro le doppie imposizioni).

Commerciale internazionale

1. Bortolotti, Manuale di diritto commerciale internazionale Vol. 1, Cedam, Padova, u.e.

I Dottori che hanno terminato con successo il corso 2003-2005



Aldrovandi Patrizia
Bajic Anja
Baldazzi Elisabetta
Barbieri Giacomo
Bernardi Marco
Bettucchi Valentina
Boninsegna Sara
Brunini Monia
Businelli Sara
Caleffi Emanuela
Casalini Fabio
Cesari Camilla
Clò Lara
Comellini Carlotta
Covella Francesca
Di Bella Maria Teresa
Donazzi Francesco
Donini Alessandra
Drei Donà Ludovica
Droghetti Stefania
Fignagnani Chiara
Fisichella Concetta
Frateschi Manuela
Grillini Barbara
Liperoti Dionisio
Malavasi Federica
Malerba Marco
Manferrari Marco
Menini Matteo
Milani Samantha
Montevecchi Luca
Negrelli Roberta
Paiano Romina
Pastorelli Elena
Pellegrin Roberta
Pezzi Francesco
Reccia Giorgio
Ribolla Daniela
Ricciardi Luca
Rimondi Giovanni
Rossi Annmaria
Saloni Francesca
Scagliarini Raffaella
Senlis Manferrari Daniela
Serra Ylenia
Sgarzi Luca
Spaccamonte Alessandro
Tricarico Camilla
Verri Lara
Vezzano Pierpaolo
Villani Fulvio
Vulpinari Alessandro

Docenti degli incontri

AICARDI PIERO
Dottore Commercialista

BARBIERI ADOLFO
Dottore Commercialista

BARTOLINI GIONATA
Dottore Commercialista

BASSI MASSIMILIANO
Manager Deloitte & Touche Bologna

BOMPADRE MIRELLA
Dottore Commercialista

BONGIOVANNI ALBERTO
Dottore Commercialista

CAMPANINI LUCIANO
Dottore Commercialista

CIERI ENRICO
Sostituto Procuratore della Repubblica
Tribunale di Bologna

CURTI RODOLFO
Partner KPMG Bologna

DALMONTE ALESSANDRA
Dottore Commercialista

DANIELE VERA
Avvocato

DAVALLI MICHELE
Dottore Commercialista

de CAPOA ANTONIO
Avvocato

DE NICOLA ALESSANDRO
Avvocato

DEL FEDERICO LORENZO
Ordinario di Diritto Tributario
UNICH

DE ROBERTIS VINCENZO
Magistrato Presidente IV sezione
Fallimentare Tribunale di Bologna

D'INNOCENZO SANTA
Responsabile Ufficio Contratti
Area Ricerca UNIBO

FERRANDINO LEONARDO
Dottore Commercialista

FERRO MASSIMO
Magistrato Tribunale di Bologna

FLORINI FABIO
Magistrato Tribunale di Bologna

GANDINI CARLA
Ricerca di Diritto Commerciale
Docente CLEP UNIBO

GEMINIANI GIANLUCA
Senior Manager KPMG S.p.A.

GENNARI FRANCESCO
Avvocato

GNUGNOLI EMANUELE
Dottore Commercialista

GUALANDI LAURA
Associato di Diritto Fallimentare UNIBO

LANDUZZI RAFFAELE
Revisore contabile Docente

LASSANDARI ANDREA
Associato di Diritto del Lavoro UNIBO

LENZI LUCIANA
Docente in Economia Aziendale

LEONELLI MARCO
Dottore Commercialista

LEONI FABRIZIO
Dottore Commercialista

LICCARDO PASQUALE
Magistrato Applicato alla Sezione
Fallimentare Tribunale di Parma

LOIACONO ALDO
Partner Deloitte & Touche
Bologna

MAGNANI MICHELA
Dottore Commercialista

MANZO EMANUELA
Avvocato

MARCHESE SERGIO
Dottore Commercialista

MARGOTTO MARCELLO
Dottore Commercialista

MARONCELLI FAUSTO
Dottore Commercialista

MASOTTI MASSIMO
Dottore Commercialista

MASSIRONI MICHELE
Avvocato

MATACENA ANTONIO
Ordinario di Tecnica Professionale UNIBO

MATTEI MARIA MARCO
Dottorando in Economia Aziendale UNIBO

MEGNA ROBERTO
Partner PriceWaterhouseCoopers
Bologna

PETROLATI PATRIZIA
Associato di Revisione Aziendale
UNIBO

PIACQUADDIO ENRICA
Dottore Commercialista

PIAZZA ANGELO
Associato di Diritto Privato UNIBO

PISANI MICHELE
Maggiore della Guardia di Finanza,
Comandante Nucleo Provinciale
della Polizia Tributaria di Modena

PIZZI SILVIA
Dottore Commercialista

PIZZOFERRATO ALBERTO
Straordinario di Diritto del Lavoro
UNIBO

POGGI LUCA
Dottore Commercialista

RAVACCIA MARIO
Dottore Commercialista

RECCHIONI LUIGI
Dottore Commercialista

SANTINI RENATO
Dottore Commercialista

SERVADEI ALESSANDRO
Dottore Commercialista

SETTEPANI GIANLUCA
Dottore Commercialista

SPISNI CLAUDIA
Dottore Commercialista

TAMBURINI MATTEO
Dottore Commercialista

TONELLI FEDERICO
Notaio

TRONCONI ALESSANDRA
Dottore Commercialista

UNGANIA PIERLUIGI
Dottore Commercialista

VELLA FRANCESCO
Ordinario di Diritto Commerciale
UNIBO

VILLONE GIUSEPPE
Avvocato

ZUGOLARO YURI
Dottore Commercialista



Albo benemeriti 2005

Abruzzese Emilio
Aleotti Arnaldo
Arienti Alessandro
Arioli Patrizia
Artese Alessandro
Bacchini Isabella
Baldazzi Giovanni
Barbieri Adolfo
Barbieri Stefano
Barbieri Gianfranco
Bedoni Federica
Beltramelli Mario Alberto
Bernardi Andrea
Berti Rossella
Bettelli Massimo
Blasi Franca
Boccanegra Luca
Bompadre Mirella
Bonazzi Alessandro
Botteghi Fabio
Brighenti Carla
Brini Alessandra
Brini Marco
Buscaroli Francesca
Calabi Valeria
Calzolari Alessandro
Calzolari Giovanni
Camosci Pietro
Campomori Domenico
Candela Francesco
Canova Renzo
Cantagalli Marcello
Cardillo Aldo
Cassani Roberto
Castorina Paolo
Catenacci Francesco
Cattabriga Carlo
Cavazza Angela
Cavazza Elisabetta
Chesi Stefano
Chiarello Giovanna
Chiarioni Gianluca
Cicchetti Cristina
Conti Romano
Conti Beatrice
Cortesi Francesco
D'Errico Antonio
Dal Pozzo Elena
Dallari Marcello
Damiani Alessandra
Danesi Olga
De Leo Domenico
Delli Giorgio
Di Giorgi Nino Giorgio
Dolcetta Ugo
Fabbri Roberto
Fabbri Marina
Fantuzzi Maria Teresa
Ferraretti Francesco Antonio
Ferrari Marcello
Ferrari Francesco
Ferrari Alberto
Ferri Maria Cristina
Fioritti Alberto
Fontanesi Mariaelena
Foschini Fabrizio
Frabboni Ercole
Frangipane Alessandra
Furlanetto Michele
Galbucci Claudio
Giuliani Claudia
Gnudi Piero
Gnudi Simona
Godoli Luciano Leonello
Godoli Federica
Gondoni Cristina
Govoni Maurizio
Grassilli Pier Luigi
Graziosi Giovanni Battista
Graziosi Sergio
Grillo Gabriella
Guandalini Giuliano
Guerrini Roberto
Iannibelli Giuseppe
Laffusa Luigi
Lelli Marco
Lo Piccolo Pasquale Fiorenzo
Lodi Marzia
Luca Amelia
Maccaferri Claudio
Magnani Lamberto
Magnani Silva
Malfaccini Andrea
Mandes Matteo
Manfrin Renzo
Marabini Monica
Marangoni Susanna
Marangoni Luca
Marchesini Graziano
Marchesini Grazia
Marchesini Carlo
Martini Luca
Mascherini Giuliana
Massa Sergio
Mattioli Francesco
Mazzanti Maria Letizia
Mea Concetta
Mele Matteo
Mele Domenico Roberto
Melò Roberto
Migliori Fabio
Mirri Cristina
Monopoli Alberto
Montanari Andrea
Montanari Antonello
Montanari Dino
Monti Marilena
Monti Ermanno
Monti Andrea
Morelli Mauro
Morten Gian Luigi
Moscatiello Luca
Mungiovinio Mauro
Muserra Francesca
Nidasio Giovanni
Ori Marco
Ori Luca
Pagani Davide
Pantano Marco
Paradisi Luciano
Pascucci Pier Paolo
Pecchioli Benedetta
Pedrini Guido
Penzo Paolo
Pescini Riccardo
Piacitelli Adriano
Piacquaddio Enrica
Piccinini Monica
Piombo Alberto
Pizzi Gianluca
Pollini Pierluigi
Pontini Alberto
Postacchini Francesca
Preti Antonio
Provaggi Luigi
Purini Flavio
Quaglio Anna Maria
Rancan Paolo
Rangoni Umberto
Ravaioli Germana
Riccardi Luigi
Righetti Andrea
Rimondi Giampaolo
Rizzoli Andrea
Rocco di Torrepadula Giovanni
Ronchi Luciano
Rossi Andrea
Roveroni Riccardo
Sabbatini Maurizio
Salmon Cinotti Lorenzo
Sangiorgi Diego
Santangelo Luca
Saporito Marco Luigi
Scardovi Alessandra
Selleri Vera
Sensi Massimiliano
Servadei Alessandro
Sgubbi Angelo
Simoni Federica
Specchio Roberto
Stefanetti Pietro
Stefanetti Paolo
Stefani Daniela
Stupazzini Franco
Suzzi Raffaele
Tamburini Matteo
Tarabusi Marcello
Tiezzi Antonio
Tinti Claudio
Tomassoli Gianfranco
Trabucco Matteo
Trombetta Vanni
Tugnoli Deanna
Turrini Luigi
Ungania Pier Luigi
Valpiani Vanna
Vancini Edoardo
Vitanza Donatella
Vittori Veneti Filippo
Zaganelli Roberta
Zambelli Fabio
Zambellini Artini Stefano
Zanotti Moreno
Zarri Mauro
Zerbin Novella
Zinelli Antonella
Zoboli Filippo

Aggiornato al 14/06/05

Fondazione dei Dottori

Commercialisti di Bologna

Comitato Direttivo

PRESIDENTE	Gianfranco Tomassoli
VICE PRESIDENTE	Sandro Sandri
SEGRETARIO	Vincenza Bellettini
TESORIERE	Giovanna Randazzo
CONSIGLIERI	Bruno Berlettano Carlo Carpani Franco Cortesi Giovanni Battista Graziosi Matteo Piantedosi Luca Sifo Arnaldo Tragni
SEGRETARIO GENERALE	Pierluigi Morelli

Comitato Scientifico

Pier Ugo Calzolari Rettore dell'Università degli Studi di Bologna
Renzo Costi
Piera Filippi
Antonio Matacena
Giorgio Nicoletti
Fabio Roversi-Monaco
Giuseppe Verna

Collegio dei Revisori

PRESIDENTE	Elena Melandri
	Roberto Batacchi Giovanni Luca



www.dottcomm.bo.it



www.dottcomm.bo.it



www.dottcomm.bo.it



www.dottcomm.bo.it



www.dottcomm.bo.it

www.dottcomm.bo.it

www.dottcomm.bo.it



www.dottcomm.bo.it



1995-1997

1996-1998

1997-1999

1998-2000

2000-2002

2001-2003

2002-2004

2003-2005

2004-2006

10^a
edizione

Corso biennale di preparazione
all'esercizio della professione
di Dottore Commercialista

2005-2007

